

ISBN 5-98747-002-1

Олег Шрамко КНИГА БОГАТСТВА

Олег Шрамко

Не упускай счастливый шанс



www.richesbook.com

*Благодарю
за участие в создании книги
Андрея Шиллера и Артура Сарычева*

Олег Шрамко

Книга Богатства

Посвящаю Б. М. В.

СОДЕРЖАНИЕ

1.	От автора	3
2.	Мышление богатых	6
3.	Бизнес и работа	48
4.	Деньги	72
5.	Самообразование	82
6.	Друзья, коллеги и компаньоны	90
7.	Отдых, здоровье и секс	97
8.	Формула богатства	103

ОТ АВТОРА

Богатству все возрасты покорны.

На вопрос : «кто будет составлять элиту богатых в будущем?» - могу ответить без колебаний однозначно: « в нее будешь входить и ты» .

Одно то, что тебя заинтересовала тема этой книги и ты ее собираешься прочитать, говорит о твоём стремлении построить свою жизнь иначе, чем большая часть окружающих тебя людей.

Уверен, что, подходя к чтению последних страниц этой книги, ты поймешь, что прошел путь длиной в 10 — 20 лет, ты будешь смотреть на многие вещи под другим углом зрения. Повторюсь, «другой, не похожий на традиционный, угол зрения на происходящее вокруг тебя». Богатые отличаются от всех остальных именно этим качеством. Оно, в свою очередь, порождено их мышлением.

Практически все богатые, которые каким-либо образом поделились тем, как они достигли своего результата, сошлись в том, что **«богатым надо стать прежде, чем стать богатым».**

Твое мышление должно соответствовать уровню твоего богатства до того, как ты этот уровень достигнешь.

Мышление богатых — фундамент, с которого необходимо начинать. Без него невозможно достичь какого-либо весомого результата.

Беру на себя смелость утверждать, что это самый важный аспект на пути к богатству.

Эта книга — «книга без конца».

Ее первоочередная задача — не только изложить в сжатой форме секрет нахождения новой бизнес идеи, построения бизнеса, умения правильно распоряжаться деньгами, рассказать о формуле Богатства, но и объединить вас всех, кто жаждет добиться в своей жизни Успеха.

Идти к поставленной цели с равными себе значительно проще, удобнее и комфортнее, чем идти к ней в одиночестве или окруженным теми, кому эта цель не под силу. Равные и сильные будут придавать тебе энергию и скорость в твоём движении, слабые — отвлекать и тормозить.

Одинаковый уровень восприятия и анализа информации — критерий объединения людей для достижения поставленных целей пусть даже просто путем обмена опытом и наработанной информацией.

Те, которые смогут на твоём уровне понимания читать эту книгу, достойны твоего внимания и дружбы. Они могут стать своего рода опорой в твоей жизни и бизнесе. Но как их найти среди толпы, как понять, что это именно те, кто разделяет твои мысли и планы? Эта книга — «лакмусовая палочка».

Разум, цель жизни, успех, богатство, положение в обществе — темы, которые тебя интересуют? Здесь есть ответы на эти вопросы.

Став обладателем книги, ты одновременно получаешь возможность стать членом «клуба Богатства».

Там ты встретишь своих единомышленников, представляющих собой огромную прогрессирующую силу и, поверь мне, этой силе не будет равных. Знакомьтесь, завязывайте дружеские и деловые отношения. **По прошествии лет цены не будет подобным связям и контактам.**

Начинающие будут пополнять состав клуба с каждым днем и годом.

Старшие будут передавать им свой опыт.

Им, начинающим, в конце концов будет к кому обратиться за советом.

Поэтому я называю эту книгу — «книгой без конца».

Она написана в достаточно сжатой форме. Только важнейшие аспекты затронуты более подробно. Эта книга, можно сказать, **тест на способность восприятия информации.**

Умный понимает с полуслова.

Фиксация (или **сосредоточение**) внимания на полезной информации
— умение, которое необходимо в себе выработать.

Анализ полученной информации
— производная от фиксации и осмысления этой информации.

Использование полезной и проанализированной информации непосредственно в жизни
— путь к успеху и богатству.

Мышление богатых

Уже одно то, что ты тянешься к чтению подобных книг, говорит о твоих **СПОСОБНОСТЯХ** к восприятию такого рода информации и большом **ЖЕЛАНИИ** стать богатым.

Богатым **СТАНЬ ПРЕЖДЕ**, чем станешь **БОГАТЫМ**.

Чем дольше мы считаем
мысль **СВОЕЙ**, тем больше
ПОДЧИНЯЕМ ЕЕ СЕБЕ.

Мысль, идея или сильное желание превратится в реальность, если над ними будешь неустанно работать. Большинство людей не готовы продолжать начатое после первой неудачи. Можно привести массу примеров, когда кто-то бросал начатое на полпути, а тот, кто это дело подхватывал и довел его до конца, стал богатым и успешным, к удивлению и разочарованию своего предшественника. Прежде, чем придешь к Успеху, приготовься пройти неудачами и ошибками. Их нельзя бояться, на них надо учиться, их необходимо анализировать, искать причины и находить решения. Все начинается с желания и уверенности в том, что ты готов его воплотить в жизнь. Как только тыловишь себя на том, что сомневаешься в конечном результате — определяешь судьбу идеи или своего желания. **Мысль, направленная к Успеху, приведет**

тебя к нему. Мысль, направленная к поражению, приведет к поражению. В этом кроется секрет Мышления богатых и успешных! Этим они кардинально отличаются от всех остальных!

Среда воспитания откладывает существенный отпечаток на формирование Мышления. В большинстве случаев это мышление пораженческое! Как только ты сможешь свое мышление превратить в мышление победителя, Успех придет за тобой сам. Твоему удивлению не будет предела. Ты будешь задавать себе вопрос: «Почему этого не произошло раньше?» Ответ — в Мышлении!

Нет слова «не могу»! Человеческая мысль не имеет границы. Все, что еще вчера миллионам казалось невозможным, сегодня — обыкновенная реальность!

Посмотри, что произошло с телеграфом. Если бы еще недавно кто-либо сказал о том, что он будет стерт с лица Земли, забыт, как никому не нужная старая вещичка, то того человека бы никто не воспринял всерьез. И это очень мягко сказано. Для реализации твоего желания стать богатым необходимо, в первую очередь, научиться мыслить категориями богатых. И в этом нет ничего невозможного.

Абсолютно не важно сколько у тебя сегодня денег и на какой социальной ступени ты находишься. Если ты поймешь смысл описанного в этой книге, ты - на правильном пути, и немаловажная часть этого пути будет пройдена после ее прочтения. Стремление к Успеху — вот та движущая сила. На своем примере и на примере жизни других богатых людей смело утверждаю:

- подавляющее большинство богатых мира начинали практически с нуля
- путь к Успеху не быстрый и не легкий. Но, если не пройдешь его ты, пройдут другие.
- вера и настойчивость должны быть твоими постоянными попутчиками. Потерять хоть одного из них - значит остановиться, потерять обоих — начать падать вниз.

Желание, подкрепленное действием, приведет к осуществлению твоей мечты. Твоим помощником «№ 1» будет твое Мышление. Необходимо заставить работать свою мысль, продвигать ее вперед, ни в коем случае не надеяться на случай. Для этого совершенно не обязательно быть высокообразованным. Богатство и Успех надо выстрадать внутри самого себя, его надо жаждать так, как человек жаждет жизнь, любовь, секс.

Ученый, композитор или писатель не обошлись бы без фантазии, богатым же можно стать только при наличии
**АНАЛИТИЧЕСКОГО СКЛАДА
УМА.**

АНАЛИТИЧЕСКИЙ СКЛАД ума...

Это 1-ая составляющая Мышления Богатых.

На этом остановлюсь более подробно.

Это существенное отличие богатых от бедных. Это качество приобретенное и, на мой взгляд, самое сложное. Почему это качество так важно на пути к богатству? Потому что этот путь очень нелегок, полный множества неожиданностей, и оттого, как ты анализируешь прошедшее, происходящее и будущее, зависит скорость хода твоего «корабля». Аналитический склад ума формируется в процессе правильной обработки коммерческой и иной информации. Одна из самых важных и дорогостоящих составляющих твоего успеха — **умение концентрировать и анализировать** получаемую информацию.

Правильное концентрирование и анализ информации научит тебя **генерировать коммерческие идеи**, которые станут основами твоего бизнеса, а значит накопления капитала. Первое, на что никогда не надо жалеть средств, — это информация. Простыми словами, с самого начала твоего пути к богатству, необходимо обеспечить себе доступ как к печатной, так и электронной форме коммерческой и иной информации. К сожалению, память человека устроена так, что большая часть информации забывается, а поэтому необходимо выработать для себя удобную форму хранения информации, разделив ее на разделы или папки. Обработывая информацию, необходимо делать пометки или вырезки по разделам. Ниже приведу некоторые разделы (но это не значит, что у тебя их должно быть столько же):

- Недвижимость
- Финансы
- Торговля
- Производство
- Услуги
- Интернет
- Политика
- !!!

Получая информацию из статей или, что очень не маловажно, из рекламных объявлений необходимо в уме построить схему, что предшествовало появлению готового продукта на рынок, какова структура построения того или иного вида бизнеса. Не обязательно изучать его углубленно, но знать структуру необходимо.

Если тебе не хватает знаний и информации, чтобы построить в уме структуру того или иного бизнеса, без колебаний посети эту фирму, например, как «клиент». Это можно назвать **«информационным сканированием бизнеса»**. Не сомневайся в том, что твой настоящий или будущий бизнес будут «сканировать»

с не меньшей силой. В бизнесе так было, есть и будет.

Небольшое отступление:

сын моего друга решил поиграть на валютном рынке FOREX (игра на разнице курса валют) посредничеством разных финансовых компаний, и тогда мой друг (он из числа состоятельных людей из раздела «Производство») обратился ко мне за советом:

«Хочу сыну выделить 30 000 долларов. Он уже полгода играет на тест-версии и из 30 000 в начале у него 34 000 на выходе. Что ты думаешь по этому поводу?»

Я посоветовал ему создать подобную финансовую компанию, чтобы никогда не быть в проигрыше, т. к. всегда проигрывает игрок. Но на это он не пошел, боясь, что его сын не потянет такую фирму.

«Прежде, чем вкладывать средства, необходимо изучить структуру», — посоветовал я.

«Там все очень понятно. Посылаешь 30 000 долларов на счет этой компании, она открывает субсчет на имя моего сына и предоставляет ему 10-кратное кредитное плечо на каждый день. Поэтому он может играть с суммой в 300 000 долларов, что дает ему значительно больше шансов. За кредит он, естественно, платит и обязан его вернуть по окончании дня. Если же он не закроет позиции и решит использовать кредит на следующий день, то платит еще большие проценты», — продолжал мой знакомый.

Мне было сразу понятно, что компания, предоставляя виртуальный кредит, зарабатывает именно на этом. Выиграв или проиграв игрок всегда заплатит за кредит и за посреднические услуги компании. Но самое существенное, что производитель, терял контроль над своими 30 000 долларов, отдав их компании. Но мой знакомый «производитель» под давлением сына продолжал обдумывать этот вариант.

Тогда я ему посоветовал: «Посети фирму и подтверди, что дашь сыну 300 000 долларов, чтобы он не брал у них кредит, и что для этого ты откроешь сыну независимый счет в том же банке, где и счет фирмы. Фирме заплатите только посреднические услуги за выход на FOREX». «Это невозможно», — ответили в фирме. Другого ответа я и не ожидал. Производственник, сохранив 30 000 долларов, понял, как важно знать структуру темы, в которую хочешь вложить средства. Также важно ее знать для генерирования новых идей и общего представления о рынке.

Зачем? Новые идеи рождаются как в отдельных разделах, так и в сочетании нескольких элементов из разных разделов. Хорошим примером здесь может быть **Ray Kroc** — основатель сети McDonalds. Однажды он сказал: «Я не делаю бизнес с гамбургерами, я делаю бизнес с недвижимостью». Сочетание двух направлений сделало его бизнес непохожим на других

и привело его к богатству.

Наверняка ты спросишь: что это за раздел «!!!»? В бизнесе абсолютно во всех его слоях существуют низко- или высоко- профессиональные мошенники. Знать их приемы крайне необходимо. Они будут тебе встречаться на протяжении всего твоего пути. Оттого, как ты разбираешься в их приемах будет, зависеть сохранность твоего капитала. Отслеживая схемы из разделов «Недвижимость», «Финансы», «Торговля», «Производство», «Услуги», «Интернет», «Политика» будет пополняться и раздел «!!!»

Помни всегда:
СОХРАНИТЬ
значительно **СЛОЖНЕЕ**,
чем заработать.

Чем КОРОЧЕ
но ЯСНЕЕ мысль, тем она
эффективнее.

Краткое и емкое
ИЗЛОЖЕНИЕ ИДЕИ -
показатель УРОВНЯ
твоей ПОДГОТОВКИ
к ее реализации

ПЛОДОТВОРНАЯ ИДЕЯ
невольно ПРИТЯГИВАЕТ
к себе плодотворный идеи
окружающих тебя людей.

Великое умение —
СПОСОБНОСТЬ
из тысячи слов
ВЫДЕЛИТЬ пару таких,
которые заменят
эту тысячу.

Умение
КОНЦЕНТРАЦИИ
МЫСЛИ И ЧУВСТВ —
одно из величайших
умений, которым обладают
богатые.

ИДЕЯ, рожденная
мыслью, - КАПИТАЛ,
накопленный трудом.

МЫСЛИ, высказанные
когда-либо богатыми людьми,
ДОРОЖЕ ДЕНЕГ.

Это 2-я составляющая
Мышления богатых.

Мысли и опыт богатых —
ИМПУЛЬС ДЛЯ УМА,
помогающий сократить путь
к намеченной цели.

Понять это дано не каждому.

Анализируй их, учись на них,
трансформируй и модернизируй их.
Они поднимут тебя на высоты их хозяев.
То, чего можешь достигнуть своим
умом за двадцать лет, опираясь на эти
мысли, достигнешь за 5 — 10.

(Стоит игра свеч?)

МЫШЛЕНИЕ БОГАТЫХ...

Почему они смотрят на многое происходящее иначе, чем все остальные? Вот главный вопрос, на который надо знать ответ. Это качество, которое их коренным образом выделяет среди массы остальных людей.

Если в твоём окружении нет никого с подобным **Мышлением**, то нет и примера. Многие, прожив всю жизнь, так и не научатся этому качеству. Хотя, практически, каждому человеку судьба даёт шанс в лице другого человека, случайно или нет, появившегося на его жизненном пути, но он его просто не замечает, а поэтому и не использует. Некоторые с годами понимают, что когда-то такой шанс упустили, но обратного пути уже нет.

Если тебе судьба пошлет или уже послала человека, который **уже богат и обладает Мышлением богатых**, то мой тебе совет: **НЕ УПУСТИ СВОЙ ШАНС**. Учись у него, как можно большему, «сделай» его своим наставником, показав ему свой интерес. Иначе он уйдет, а на твоём месте окажется кто-то другой. Это, кстати, к вопросу передачи опыта. Богатые, развиваясь, готовы передавать свой опыт, умение в бизнесе, взгляд на жизнь. Но редко находят достойного ученика. Попасть в «команду» к богатому (я не имею в виду работником в его фирму) это тоже, своего рода, умение правильно использовать ситуацию. **Как в спорте, так и в «соревновании за богатство» существует тренер и воспитанник**. Возможно ли спортсмену достичь серьезных результатов без тренера? Маловероятно.

Красиво сказано —
умение, метко сказано —
плод **СОЮЗА УМА И
ЖИЗНЕННОГО ОПЫТА**.

Способность
ВОСПРИНИМАТЬ
меткие **МЫСЛИ**
И ИДЕИ — способность
приобретенная. Научись
ей, и ты останешься доволен
урожаем плодов.

Идея, осознанно
ПРОЙДЕННАЯ УМОМ,
даст неожиданные результаты.

САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ума —
отличительная особенность
богатых.

ПРАВИЛЬНАЯ МЫСЛЬ
не нуждается в пояснениях.
В противном случае, причина кро-
ется в ошибочности мысли или в
неспособности ее восприятия. Спо-
собность восприятия правильной
мысли создаст фундамент для фор-
мирования
СВОЕЙ ТОЧКИ ЗРЕНИЯ
на все происходящее вокруг
тебя, даст устои твоей деятельно-
сти.

Каждый день ум должен получить
«в пищу» полезную мысль.
Сосредоточение этих мыслей
выльется в невероятной силы
ПОДСОЗНАТЕЛЬНУЮ
ЭНЕРГИЮ.

МЫСЛИ ПОСЕЯННЫЕ В УМЕ, —
корни будущих плодоносных
деревьев.

Научиться МЫСЛИТЬ
И УПОРЯДОЧНИВАТЬ
свои мысли — научиться буквам,
без которых не «прочитать» книгу
о богатстве.

УПРАВЛЕНИЕ мыслями,
ПРЕВРАЩЕНЕ их
в МАТЕРИАЛЬНУЮ ФОРМУ —
вот в этом направлении надо на-
учить работать свой мозг.
Потом придут успех и богатство.

Твои мысли, вызывающие
«головокружение и тошноту» у
твоего собеседника, — лучший по-
казатель того, что необходимо поме-
нить собеседника.
**С МУДРОСТЬЮ ОТНОСИСЬ К
СЛАБОСТЯМ**
людей, окружающих тебя.

Способность мыслить —
путь к МУДРОСТИ, СВОБОДЕ,
БОГАТСТВУ И САМОСТОЯТЕЛЬ-
НОСТИ.

МЫСЛЬ — начало всех начал, а зна-
чит и твоего пути к богатству.

ЭФЕКТИВНАЯ МЫСЛЬ
имеет невидимую материальную
форму, видимая материальная
форма — в прошлом эффективная
мысль.

ОПРЕДЕЛИ свои
СЛАБОСТИ и спокойно,
не торопясь, но уверенно избавься
от них. Другими словами **СДЕЛАЙ**
ИЗ СЕБЯ ЛИДЕРА

Об этом более подробно.

Как известно, лидерами не рождаются. Ими становятся. Быть богатым и не быть лидером практически невозможно. Необходимо перебороть в себе все, что мешает тебе стать лидером. Вытащить из себя слабые стороны и работать над ними. Большинство людей не могут перебороть в себе страх перед массой, преклонение перед возрастом. Возраст на пути к богатству не играет никакого значения. Старший— не значит умнейший и опытнейший. Показателем ума и опыта может быть только размер «активного» капитала, безусловно, если он наработан своим умом.

Под понятием «активный» капитал подразумевается капитал, вложенный в бизнес и работающий на самоувеличение. В современных условиях в мире ни для кого не является удивлением 25-летний миллионер (при употреблении слова «миллионер» во всех главах книги подразумеваю долларовое исчисление). Во времена сугубо «промышленного» развития мира стать миллионером в таком возрасте было возможно только получив наследство от родителей. В современное время бурного развития технологий, способов связи и платежей молодые миллионеры становятся привычным делом. Как только ты начнешь мыслить аналитически и генерировать идеи, начнешь в себе находить черты лидера. Далее их необходимо неустанно поддерживать и развивать, в первую очередь,

увеличивая свой запас знаний о коммерции и о структуре развития человечества. Затрону еще одну значительно важную тему. Лидерство неразрывно связано с психологией управления массами. Сделаем колонку — население Земли:

- Верхние — 6%
- Средние - 82%
- Нижние - 12%

Вдумайся в слова:

- всем населением Земли абсолютно управляет около 6% населения Земли,
- 12% населения — люди, практически не имеющие своей точки зрения и способности мыслить.

Причем эти показатели относительно одинаковы, независимо от территории. Лидером можно быть в любой из трех групп. Осталось только определиться в какую путь держим...

О психологии управления написана масса книг, но смею утверждать, что научиться этому возможно лишь при наличии подкрепленных амбиций.

АМБИЦИИ...

Не стесняйся этого качества. Оно необходимо на пути к богатству.

И оно абсолютно здоровое. Его можно сравнить с амбициями неизвестного спортсмена стать чемпионом мира, певца или актера — звездой мировой величины, политика — президентом. Амбиции, подкрепленные мышлением богатых, будут двигать твое сознание к самореализации, катализируя ум.

Часть населения этой планеты, пытающуюся мыслить, можно назвать народом. Около 12 % ЛЮДЕЙ, живущих на Земле, НЕ ИМЕЕТ СВОИХ МЫСЛЕЙ.

Чем меньше времени тратишь на
пустячные мысли, тем больше места
остается **ДЛЯ ПЛОДОТВОРНЫХ
ИДЕЙ.**

Они придут сами. На всем своем пу-
ти **МЫСЛИ!** Это обеспечит постоян-
ное **ДВИЖЕНИЕ ВПЕРЁД**

Ум — это мотор.

Мысль — это топливо.

Идеи не посещают
ЛЕНИВЫЕ умы.

Идея, пропущенная
умом, - **УПУЩЕННАЯ
ПРИБЫЛЬ**, поэтому идея **ДОЛЖНА
БЫТЬ ЗАПИСАНА**, иначе может
быть забыта.

Это непоправимая потеря. Любая **новая
идея**, которая тебе придет в голову, **дос-
тойна уважения**. Это плод твоего вооб-
ражения, это результат работы твоего
мышления, обогащенного коммерчески-
ми знаниями. Подходи к анализу и реали-
зации этой идеи с чувством здорового
авантюризма.

Когда Генри Форду пришла в голову идея создания одноблочного 8-цилиндрового автомобильного мотора и он дал указание своим инженерам начать работу в этом направлении, они в один голос заявили, что это невозможно, что это на грани авантюры.

Но Форд, впрочем, как и все богатые и успешные, никогда с легкостью не отступал от своих идей.

«Работать, пока не достигнете результата», — настаивал Форд. Его настойчивость не знала предела, проходили месяцы безуспешных инженерных работ. Ему постоянно докладывали, как невозможно сделать этот мотор. Форд не отменял своего распоряжения. И что ты думаешь?! Решение было найдено, а мотор был создан. До нашего времени этим, уже модернизированным, мотором оснащают автомобили разных марок. Упорство и вера в свою идею — вот, что приведет тебя к богатству.

Мир, в котором мы живем, постоянно меняется. Его развитию

необходимы новые идеи, люди, их продвигающие. Но только настойчивость и ясное понимание, чего ты хочешь, приведет тебя к финишу, оставив позади слабых и неуверенных в себе. **Если хочешь стать богатым, помни, что ты должен научиться превращать идею в реальность.** Никто не может правильно до конца оценить твою идею. Это подтверждает опыт богатых, которые когда-то начинали с нуля, с отрицательной или даже негативной оценкой их идеи «друзьями и близкими». **Они не могут знать, что даже неуспех тебя уверенно приближает к Успеху.**

Как ЛЮДИ не могут быть абсолютно одинаковы, МЫСЛИ не могут быть одинаковы, так и ДЕЯНИЯ людей не могут быть одинаковы.

Умение **ВОВРЕМЯ**
ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ
правильной мыслью — качество,
присущее успешным и богатым.

Мысль или идея,
ОБОГАЩЕННЫЕ ЖИЗНЕННЫМ
ОПОТОМ, -
составляющие Успеха.

Способные мыслить люди
ИМЕЮТ МНОГО ОБЩЕГО,
независимо от национальности, веро-
исповедания и взглядов на жизнь.
Глупые, как ни странно, тоже.

ДУМАТЬ,
ПОТОМ ГОВОРИТЬ
И ДЕЛАТЬ, — отличает нас от тех,
кто сначала говорит и делает, а по-
том думает.

Мудрость и глупость, как пастух и
стадо. ПАСТУХ ОДИН, стадо -
тысячи.

мудрость НЕ СТАРЕЕТ,
она взрослеет.

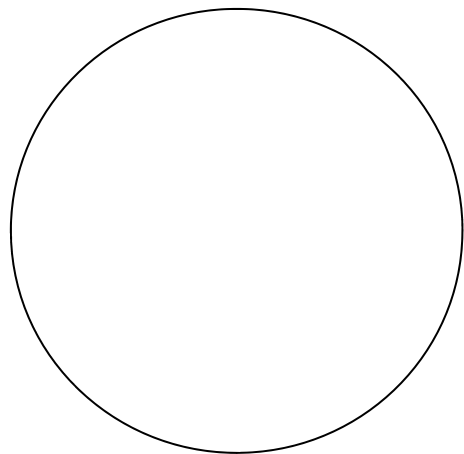
УМ, данный человеку природой, возможно подкрепить образованием, но никакое образование не сделает умным человека без природного ума.
Или словами классика:
«Рожденный ползать, - летать не может»

Жить в обществе
и быть от него полностью
свободным —
НЕВОЗМОЖНО.

Такт, выдержка, самообладание в любой ситуации создают положительное общественное мнение, которое не мешает, повторюсь, не мешает твоему течению. Движение против течения заберет у тебя слишком много сил, которые могли бы быть направлены на скорейшее достижение твоей цели.

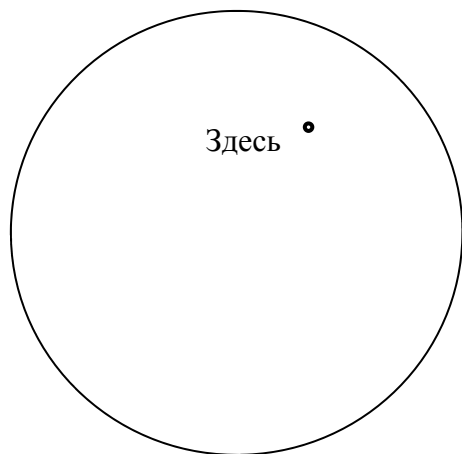
Хочу предложить тебе, на мой взгляд,
достаточно интересный тест:

Поставь точку в любом месте этого лис-
та



Её можно поставить:

Здесь •



Здесь •

А можно

Здесь •

Сломай границы
в своем воображении.
Тебе подвластен целый мир.

Не существует границы мысли, существует ГРАНИЦА ПОНИМАНИЯ ЕЁ. Это не должно останавливать тебя. Идущий вперед ломает границы. Лучшим примером является история развития человечества, культуры, науки и, безусловно, бизнеса.

Взойти на трон Самодовольства —
значит остановиться в своем движе-
нии вперед. НЕДОВОЛЬСТВО
собой
ПРОБУЖДАЕТ К ДЕЙСТВИЮ.

ПРОСТОТА на фоне успеха и
богатства — это МУДРО.

СКРОМНОСТЬ прямо пропорцио-
нальна богатству и величию.
Будь в меру скромным.
Это ЗНАЧИТЕЛЬНО
облегчит тебе путь к богат-ству.

ЛЕНЬ, в правильном смысле этого слова, ПОМОЖЕТ В ФОРМИРОВАНИИ МЫШЛЕНИЯ, устремленного к богатству.

Под словом «лень», в данном случае, подразумеваю нежелание рутинного, повторяющегося изо дня в день, уклада жизни.

Определи свои ЖИЗНЕННЫЕ ПРИНЦИПЫ и придерживайся их. Человек без принципов — как автомобиль без руля.

ЛЮБОЗНАТЕЛЬНОСТЬ - черта характера, которой необходимо «заразиться». Она понесет тебя в сферы, в которые никогда не попадают те, кто ее не имеет.

Будущее за ВЫСОКО ИНФОРМИРОВАННЫМ,
МЫСЛЯЩИМ человеком.

ПОСЛЕ НЕУДАЧИ —
НЕ РАССТРАИВАТЬСЯ,
собраться с силами и поправить положение.
ПОСЛЕ УДАЧИ —
НЕ РАССЛАБЛЯТЬСЯ, а, наоборот,
усилить труд, чтобы сохранить плоды удачи и вырастить новые, еще лучшие.

Удовлетворение своих желаний без **ЯСНОЙ ЦЕЛИ** в жизни — удел слабых и такая же им цена.

Необходимо иметь **ЦЕЛИ** на всех участках **СВОЕЙ ЖИЗНИ**, будь то час, день, неделя, месяц, год или несколько лет. Они, как корни дерева, могут вырастать, меняться, умирать. Их предназначение постоянно питать ствол, название которому **Высшая цель** твоей жизни.

Это очень важная тема, так как четко **ОПРЕДЕЛЕННАЯ ЦЕЛЬ** в жизни — это больше, чем половина Успеха.

ОПРЕДЕЛИ свою **ЦЕЛЬ** и **ПЕРЕКРОЙ** себе **ПУТИ ОТСТУПЛЕНИЯ**.

Кто-то это сможет осуществить сам, без помощи дополнительных «хитростей». Кому-то придется к ним прибегнуть.

Одна из таких «хитростей» заключается в том, что после определения своей цели (например, стать богатым) к достижению которой ты будешь стремиться в ближайший период времени, тебе необходимо сообщить об этом самым дорогим и уважаемым тобою людям. Они, в свою очередь, дорожат тобою и уважают тебя. Этот факт будет постоянно подталкивать тебя к тому, чтобы добиться поставленной Цели и не потерять уважение этих людей. Необходимо планирование своих действий. Они обязательно должны быть

подкреплены страстным желанием богатства, которое сильнее поражения.

Определи и придерживайся нескольких критериев, которые тебе помогут на твоём пути:

- величина богатства, к которому стремишься на данном этапе. Это должна быть четко обозначенная цифра;
- период времени, за который ты намерен достичь этой границы;
- план достижения своей Цели.

Это ТРИ КИТА, которые станут платформой. Ты их создашь сам и эта платформа будет тебя поддерживать на всем протяжении твоего пути к богатству.

Счастье исключительно в твоих руках. Если ты несчастлив, то уже знаешь, ГДЕ ИСКАТЬ ПРИЧИНУ.

Случай... Готовься к нему заранее.
Он помогает только подготовленному уму. Когда наступит —
НЕ УПУСТИ ЕГО.

Богатству все возрасты покорны.

БУДУЩЕЕ может быть настолько
НЕ ПОХОЖИМ НА ТВОЕ НА-
СТОЯЩЕЕ, что ты сможешь это
оценить только с позиции оценки
прошлого.

Там, где нет стремления к Успеху,
там нет стремления к счастью.
Стремление к счастью — достойно
уважения.

Достаточно аналитически мыслить,
и тогда из своих ошибок ИЗВЛЕ-
ЧЁШЬ не меньше ПОЛЕЗНОГО,
чем из успехов.

Человечество продвигают вперед
люди, не боящиеся ПРЕТВОРИТЬ
СВОЮ ИДЕЮ В ЖИЗНЬ.

ДЕЛАТЬ НЕВОЗМОЖНОЕ —
НАШЕ ПРИЗВАНИЕ. Мы из него
большими усилиями, проходя пре-
поны, создаваемые посредственны-
ми людьми, делаем возможное.

УМСТВЕННЫЙ уровень развития человека и его НРАВСТВЕННЫЙ уровень определяют его величие. Не пренебрегай этими качествами, и они тебя сделают Великим.

Не создавай себе Идола из среды знаменитостей. В большинстве случаев они всего «винтики» в системе большого бизнеса, за которым стоят «СЕРЫЕ КАРДИНАЛЫ» и о которых практически никто не знает. Но именно они ДОСТОЙНЫ ТВОЕГО ВНИМАНИЯ.

Могут только те, которые
УВЕРЕНЫ, ЧТО МОГУТ.
УПОРСТВО И СИЛЬНЫЙ ХАРАК-
ТЕР — необходимые качества бога-
того человека.

Стоит только **ВКУСИТЬ** свободу от
работы на «дядю», и жизнь без нее
станет не представляемой. Чувство
собственного достоинства — непо-
вторимое удовольствие.

Богатство, добытое собственным
трудом, — **ВЫСШАЯ ОЦЕНКА**
деятельности человека.

Пища, жильё, дети, секс.... Большая
часть людей живет этими категория-
ми. Та меньшая часть людей к этому
прибавляет поиск **СМЫСЛА** жизни,
предназначения в ней, своего **МЕСТА**
в непрекращающемся развитии чело-
вечества. Кто пытается ответить на
этот вопрос, находится в постоянном
ПОИСКЕ „достойном уважения.
ПОИСК приводит к **ОТВЕТАМ**, ко-
торые могут совпадать или не совпа-
дать с мнением других.

Абсолютно **ПРАВИЛЬНОГО ОТВЕТА**, на мой взгляд, не знает **НИКТО**, но **ПОИСК** приводит к **ДЕЙСТВИЮ**, а **ДЕЙСТВИЕ** есть путь **НАВЕРХ**.

ЦЕНИ СВОЕ ВРЕМЯ.

Движение к богатству требует постоянного самообразования, как в вопросе бизнеса, так и в вопросах житейских. Любое свободное время старайся использовать для движения вперед. Будущее сполна зависит от того, как умело использовано время в настоящем. Знаю, что это нелегко, но не знаю других «рецептов».

ЧУВСТВО «ЗДОРОВОГО АВАН-
ТЮРИЗМА»

и огромное желание реализации своих амбиций, выраженных в достижении блестящих результатов в жизни, — одни из главных составляющих Мышления богатых.

Помни, откуда «ноги растут».

Живи там, где тебе УЮТНО жить.

Но не забывай места и условия, где ты формировался как ЛИЧНОСТЬ, людей, которые тебе помогли лично-стью стать.

Никакое богатство не стоит
ТВОЕЙ СВОБОДЫ И ТВОЕГО
ИМЕНИ.

Это бесценные категории. Не понимать это - удел глупых. Для умных в мире существует НЕОГРАНИЧЕННОЕ количество возможностей законного и солидного достижения богатства.

САМОКРИТИКА -

качество, которое необходимо в себе выработать. Как бизнес не может обойтись без аудита, так идущий к богатству не может обойтись без самокритики.

Мозг должен постоянно работать в направлении оценки произошедших и настоящих ситуаций. Но это полдела. Великим умением богатых является способность **МЫСЛЕННО ПРОРАБАТЫВАТЬ** во множестве вариантов **СИТУАЦИИ БУДУЩИЕ** и поэтому быть всегда готовыми к ним.

Управление будущим через настоящее и управление настоящим через будущее — искусство, благодаря которому ты навсегда станешь человеком уравновешенным и, практически, никакая ситуация не сможет вывести тебя из состояния самообладания.

Не бойся **ПРЕДСТАВЛЯТЬ** себя в уме богатым, выработай поведение человека, граница богатства которого превышает в миллионы раз твою границу. Создавай собственный бюджет, представляя свои доходы и расходы, одним словом, построй свой «виртуальный» мир твоей будущей жизни.

Это 3-я составляющая Мышления богатых.

Вся жизнь – это, своего рода, шахматная игра, в которой ПОБЕДА ЕСТЬ МАТ.

Но в жизни постарайся не доводить своего соперника до МАТА. Иначе превратишь его в своего ВРАГА.

АМБИЦИИ привели тебя к чтению этой книги, какой-то неосязаемый ИМПУЛЬС двигает тобой к превращению амбиций в материальное состояние - деньги.

Амбиции должны быть подкреплены верой. Это огромной силы чувство, которое важно не растерять, а поэтому его необходимо ежедневно укреплять в своем подсознании. Чем отличаются богатые от бедных? Их мысли материализуются в деньги.

Почему, ведь бедный тоже мечтает стать богатым? Бедному не хватает амбиций и веры, он сломлен своими «негативными» мыслями. Но как только он научится находить в себе силы и давать «положительные» импульсы своему подсознанию, произойдет переворот его сознания. Нереальное станет ближе, неосуществимое — осуществимым.

Шаг за шагом Цель будет становиться более видимой. Ежедневно утверждаясь в том, что своими амбициями ты уходишь все дальше и дальше от стартовой точки, с которой ты начинал, придешь к сознанию того, что движение мысли безгранично. Так же, как безгранично развитие мира, а, значит, и человека. Но только малая часть человечества двигает этим миром, превращая свои мысли в действия и в богатство. Присоединись к ним, и ты будешь богат! Ставя перед собой задачу стать богатым человеком, не концентрируйся только на размере своего капитала. **Концентрируйся на реализации своих амбиций быть богатым.** Высшая граница твоего богатства не может быть известна тебе сейчас. Любое ограничение типа «мне для жизни достаточно» превратит тебя в обыкновенного накопителя. Для этого достаточно сделать хорошую карьеру или доходный бизнес. Между богатыми тоже существует отличие, и оно достаточно значимое.

Они делятся на богатых-накопителей и богатых-аккумуляторов. Достаточно проанализировать нижеследующее, чтобы понять смысл этого отличия.

Богатые-накопители практически все свое состояние оставляют родственникам и близким.

Богатые-аккумуляторы на семью и близких выделяют не более 10% своего капитала. Оставшийся капитал пускают на реализацию своих Амбиций. В большинстве случаев это создание образовательных, научных и других всевозможных фондов, неустанно продвигающих человечество вперед. **Они - созидатели.** Они остаются в Истории человечества также, как созидатели-политики или ученые. **Другими словами, они «сажают» дерево в своей жизни.**

Этим никак не могут похвастаться богатые-накопители. Их Амбиции находятся на уровне материального обеспечения своей жизни.

Богатые-аккумуляторы достигают значительно больших успехов в жизни, так как их стимул во много раз сильнее, чем у богатых-накопителей.

СМЫСЛ ЖИЗНИ —
ЭТО ЕЕ КОНЕЦ.

Чем раньше человек, как разумное существо, начнет задумываться о конце своей жизни, тем плодотворнее ему захочется ее прожить.

Это 4-я составляющая Мышления богатых.

Сознание того, что вся твоя жизнь только и только в твоих руках, дает такую энергетическую силу, что любые Цели становятся достижимыми.

Четыре составляющие Мышления богатых:

1. Аналитический склад ума формируется в процессе правильной обработки коммерческой и иной информации. Одна из самых важных и дорогостоящих составляющих твоего успеха — умение концентрировать и анализировать

получаемую информацию. Правильное концентрирование и анализ информации научит тебя генерировать коммерческие идеи, которые станут основами твоего бизнеса, а значит накопления капитала.

2. Мысли, высказанные когда-либо богатыми людьми, дороже денег. Анализируй их, учись на них, трансформируй и модернизируй их. Они поднимут тебя на высоты их хозяев. То, чего можешь достигнуть своим умом за двадцать лет, опираясь на эти мысли, достигнешь за 5—10.

3. Не бойся представлять себя в уме богатым, выработай поведение человека, граница богатства которого превышает в миллионы раз твою границу. Создавай собственный бюджет, представляя свои доходы и расходы, одним словом, построй свой «виртуальный» мир твоей будущей жизни.

4. Смысл жизни — это ее конец. Чем раньше человек, как разумное существо, начнет задумываться о конце своей жизни, тем плодотворнее ему захочется ее прожить.

Сознание того, что вся твоя жизнь только и только в твоих руках, дает такую энергетическую силу, что любые Цели становятся достижимыми.

Бизнес и работа

Первоочередная задача твоего бизнеса — обеспечить **СТАБИЛЬНЫЙ ДОХОД**, покрывающий твои расходы на жизнеобеспечение, без твоего ежедневного участия в процессе получения этого дохода.

Это 1-я составляющая успеха в бизнесе.

Когда человек не думает на что он будет жить завтра, его мысль освобождается для более «объемных» решений, касающихся своего жизнеустройства и действий, необходимых для многократного расширения бизнеса.

ГЕНЕРИРОВАНИЕ КОММЕРЧЕСКИХ ИДЕЙ.

На этом остановлюсь подробно.

Это качество вытекает из умения аналитически мыслить. При постоянной концентрации и анализе коммерческой и другой информации идеи просто «посыпятся» из твоего мозга. Здесь самое сложное заставить его, мозг, в этом направлении мыслить. Может, это выглядит смешно, но это так. Я это сравниваю с учебой вождения транспортного средства. Сначала непривычно — надо думать какую включить скорость, где надо держать руки, в какое смотреть зеркало. Опытные водители не замечают, как переводят взгляд с одного зеркала на другое, не теряя контроля над дорогой, переключают скорость, держа в руках бутерброд и запивая его напитком, при этом разговаривая с рядом сидящими, а вдобавок еще слушают любимую музыку.

То же самое и с мозгом. Вначале он будет «сопротивляться», посылая тебе импульсы типа «пошли-ка покушаем или займемся сексом» или «сейчас не время, лучше завтра», но в твоих силах его заставить думать в этом направлении. И чем чаще, тем лучше. **Никогда не отбрасывай ни одну идею, которую «выгенерируешь».** Даже если она тебе кажется неосуществимой или неактуальной бережно запиши ее в свою «Книгу идей». Это самое ценное, что будет выдавать тебе твой мозг на протяжении всей твоей жизни. Пиши в книгу все свои идеи. Когда мозг научится работать автоматически, идеи будут появляться в самые неожиданные моменты: посреди ночи, в путешествии или во время застолья. Не откладывай запись идеи на завтра, запиши ее на клочок бумаги, а потом перенеси в книгу. **Самое страшное — забыть свою идею.** Существует неписаное правило: одна из 10 пришедших тебе идей, имеет шанс на реализацию.

Может быть, ты не реализуешь ее сразу, но, оставшись записанной в «Книге», она не будет забыта, и не исключено, что через какое-то время ты ее сгенерируешь с другой своей идеей, что даст положительный результат, как это, например, получилось у основателя McDonalds.

Книга идей научит тебя «длинному» коммерческому мышлению, трансформации идей прошлых с настоящими. Даст тебе возможность оценить свой рост, как личности и предпринимателя. Мне лично бывает очень интересно и полезно почитать свои идеи десятилетней давности, совместить прошлую и настоящую идею в одну НОВУЮ.

ПРАВИЛО 75/25.

Полученную тобой чистую прибыль целесообразно использовать в следующих пропорциях: 75% — на накопление «оборотных средств» и на инвестирование в АКТИВЫ, приносящие тебе гарантированный доход (одним из таких АКТИВОВ является жилая, коммерческая или промышленная недвижимость, купленная тобой и сданная в аренду), 25% — на личные расходы (все необходимое для жизнеобеспечения: жилье, пища, одежда, средства передвижения, отдых). Многие бизнесмены заканчивают свою деятельность банкротством или «топтанием на месте» именно потому, что ничего не знают об этом правиле или не придерживаются его.

Если тебе не хватает 25% прибыли на обеспечение своих личных потребностей, думай, в первую очередь, как **УВЕЛИЧИВАТЬ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ** до такого уровня, чтобы 25% от этого уровня покрывали эти твои потребности.

Это 2-я составляющая Успеха в бизнесе.

В прошлые века считалось, что наука и искусство — составляющие развития и прогресса человечества. Теперь ни у кого не возникает и доли сомнения, что это еще и **бизнес**. Экономика, в которой власть сможет **объединить усилия бизнеса и науки**, будет самой передовой в мире.

Модель общества (Circulatism), в котором богатые будут **сознательно и добровольно** перераспределять часть своих средств менее обеспеченным слоям по закону «круговорота воды в природе», станет самой стабильно развивающейся моделью общественного устройства государства, так как одни будут постоянно «подпитывать» других, и наоборот.

Бизнес надо ДЕЛАТЬ ТОЛЬКО ХОРОШО или не делать его совсем.

БИЗНЕС - это СОЮЗ расчетливого и проницательного УМА с неограниченной ФАНТАЗИЕЙ.

Поощряй инициативу своих работников, НЕ БУДЬ АБСОЛЮТНО АВТОРИТАРНЫМ В УПРАВЛЕНИИ.

Постоянно, по возможности, МОДЕРНИЗИРУЙ свой бизнес.

Если ты удачно выберешь бизнес и вложишь в него всю свою душу и трудолюбие, **Успех сам найдет тебя.**

Любой бизнес требует подготовки, огромных предварительных сведений, **зрелости ума и жизненного опыта.**

Умение В НУЖНЫЙ Час принять
НУЖНОЕ РЕШЕНИЕ - качество успешного бизнесмена.

ПРИБЛИЗИТСЯ К ЦЕЛИ И НЕ
ДОСТИГНУТЬ ЕЕ... Это сделает кто-то другой. Осознание этого более, чем тяжело.

Дорогая машина и часы, модный костюм, мобильный телефон новейшей версии....

Так может выглядеть твой топ-менеджер, секретарь или, если хочешь, водитель.

Твое «место» среди богатых абсолютно полностью зависит от размера твоего АКТИВНОГО КАПИТАЛА. Не сомневайся, богатые люди «определяют» друг друга в течении часа общения..., независимо от внешнего вида.

НЕ ГОДА И ВНЕШНИЙ ВИД, а ДЕЛО и результат могут определить твой «возраст» в бизнесе.

**УВЕРЕННОСТЬ В СВОИХ
СИЛАХ.**

Без этого не начинай. Лучше дождись этого момента.

**Лучше ПРОБОВАТЬ И ОШИБАТЬСЯ,
чем не пробовать вовсе.**

Но и ошибаться желательно умеючи: так, чтобы не останавливать своё движение вперед.

Если ты на сегодняшний день обеспечен хорошо оплачиваемой работой, то на данном этапе целесообразней воспользоваться схемой, которую я называю «системой параллельного ведения бизнеса».

Вкратце её смысл заключается в том, что ты выбираешь и начинаешь свой бизнес или участвуешь долей в бизнесах (которые ты, кстати, можешь создавать, акционируясь капиталом, с членами «Клуба богатства») как бы в свободное от работы время, «параллельно» своему основному месту работы. То есть, ты не бросаешься в бизнес на начальном этапе, как говорится «с головой», не зная, если он будет действительно прибыльным или

нет, а осторожно начинаешь его, оставляя работу, как прикрытие для отступления, тем самым сокращая риск. Будет ли созданный бизнес удачен и начнет тебе приносить общий доход, чем твоя работа, решишь сам, если «уйдешь» в этот бизнес полностью или же оставишь его «параллельным».

Бизнес — единственное, на мой взгляд, серьезное направление деятельности человека, где нет необходимости иметь узко-профессиональные знания.
ИХ МОЖНО КУПИТЬ,
заплатив профессионалу.

ХОРОШИЕ ИДЕИ
обычно не так уж сложны и
ИМЕЮТ СИЛУ ЖИВУЧЕСТИ.

| Идея должна пройти умом.

| Хорошая идея иногда требует
СОТНИ ПОПРАВОК.

БИЗНЕС — ПРОФЕССИЯ. Невозможно стать профессионалом своего дела, если не любишь его.

Все, что ты видишь вокруг себя создано ТВОИМИ сегодняшними или будущими КОНКУРЕНТАМИ, независимо, если это автомобиль, одежда или жилье....

Вы невидимо пересекаетесь в борьбе за деньги клиента.

Сколько раз на моем начальном этапе мне удавалось убедить своего клиента купить выгодный бизнес вместо, например, дорогого автомобиля, «уводя» его тем самым от невидимого конкурента- продавца автомобилей.

Прежде, чем начнешь свое дело, изучи конкурентов, найди слабые стороны в ведении их бизнеса. Твой должен быть не лучше, а значительно лучше. Найди и предложи что-то особенное, чего нет у других. Нет смысла копировать и подражать. Есть смысл УЛУЧШАТЬ и МОДЕРНИЗИРОВАТЬ, независимо от того, если это товар или услуга.

Не создавай бизнес, который будет бороться за выживание. Его необходимо каждый день толкать **вперед**.

Легкое чувство неудовлетворения - вечный двигатель человека, посвятившего себя бизнесу.

Размер твоего
ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА —
главный КРИТЕРИЙ размера
ТВОЕГО БИЗНЕСА.

Вхождением в нехватку оборотных
средств, ты подрываешь стабильность,
а тем самым и надежность своего биз-
неса.

При построении нового бизнеса иг-
рает роль не размер прибыли, а
НАДЕЖНОСТЬ ее получения.

Кредит для развития своего бизнеса разумно брать только тогда, когда бизнес надежно приносит хотя бы 10 — 20 процентов прибыли от вложенного капитала.

РАЗМЕР КРЕДИТА

не должен превышать
1/3 ЭТОГО КАПИТАЛА.

ВОЗВРАЩАЙ КРЕДИТ

раньше или в срок, но никогда
**НЕ ПОЗЖЕ ДОГОВОРЕННОЙ
ДАТЫ.**

Не торопись расширять свой бизнес.

РАСХОДЫ на расширение не должны превышать

1/4 ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА.

Подъемы и падения экономики и потребительского спроса присущи всем странам. Где-то в большей, где-то в меньшей мере. Настоящие бизнесмены зарабатывают в обоих случаях.

**ПРОДОВАЙ ПРИ ПОДЪЕМАХ И
ПОКУПАЙ ПРИ ПАДЕНИЯХ.**

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ И ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА твоего ПЕРСОНАЛА -

одни из важных критериев успеха твоего дела.

Бизнес, как машина, состоит из множества мелких и крупных деталей и винтиков. Один или несколько вышедших из строя, могут привести к аварии или катастрофе.

Стимулируя и обучая свой персонал, ты развиваешь свой бизнес. Дружеская и плодотворная атмосфера в коллективе, по большей части, зависит от тебя, от твоего умения управлять персоналом.

РАЗДРОЖИТЕЛЬНОСТЬ — черта, которую ни ты, ни твой персонал НЕ ИМЕЮТ ПРАВА ИМЕТЬ в сущности. Эта черта характера не свойственна людям, серьезно занимающимся бизнесом.

Реклама играет важную роль в развитии бизнеса. Ею нельзя как пренебрегать, так и переоценивать. В мире бизнеса сложилось утверждение, что в рекламу должно быть ИНВЕСТИРОВАНО не менее 15% ДОХОДА.

БИЗНЕС — ЭТО БОРЬБА. Так было и будет. Если хочешь избежать этой борьбы, не иди в бизнес.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ СБЫТА твоей продукции или услуг — практически стопроцентная ГАРАНТИЯ УСПЕХА твоего бизнеса.

Это 3-я составляющая Успеха в Бизнесе.

Другими словами, самый безопасный бизнес - это бизнес, созданный под конкретного Заказчика, в роли которого может выступать как государство, так и коммерческий субъект.

Согласись со мной, что можно назвать беспроигрышной ситуацией, когда государственный служащий или топ-менеджер крупной компании патронирует, например, одну из созданных тобой фирм, обеспечивая этой фирме сбыт её продукции или услуг путем государственного или коммерческого заказа, используя свое служебное положение. Причем не нарушая закон, так как только он знает КАКИЕ УСЛОВИЯ должна выполнить твоя

фирма, чтобы выиграть тендер на получение этого заказа.

Учись ЭФФЕКТИВНОСТИ в ведении бизнеса. Пренебрежением этого важного критерия допустишь в свой бизнес крах или, в лучшем случае, неуспех.

Научись методу «МОЗГОВОЙ АТАКИ».

Он состоит в том, что при обсуждении новой идеи в одиночестве или с компаньоном (компаньонами) эта идея не критикуется, а дополняется, развивается и улучшается для получения одного результата — «жизнеспособности» этой идеи. Не критиковать и разбивать идею, а улучшать и развивать — вот умение, которому следует обязательно научиться.

ЕСЛИ ТЫ НЕ ВНУТРИ,
ТО ТЫ СНАРУЖИ.

Это к вопросу роли связей и контактов в ведении бизнеса. И твои друзья из «Клуба богатства» по прошествии лет могут стать неоценимым источником БИЗНЕС- КОНТАКТОВ по всему миру.

Хорошая коммерческая идея выкристаллизовывается иногда годами, поэтому очень важно **ЗАПИСЫВАТЬ** в «книгу идей» абсолютно **ВСЕ СВОИ ИДЕИ**, даже если они кажутся на сегодняшний день неосуществимыми.

Это 4-я составляющая Успеха в бизнесе.

Любой бизнес сопровождают «подъемы» и «падения».

Они, в первую очередь, зависят от экономических бумов и депрессий в обществе. Но также и от того, как твой бизнес развивается. Он должен неустанно улучшаться в плане модернизации и качества предоставляемых услуг или товара. Бизнес должен жить в двух плоскостях: подведение итогов и разработка конкретных действий на будущее для увеличения продаж с целью получения большей чистой прибыли. В моменты «подъема» твоего бизнеса не останавливайся, проталкивай его вперед. Заранее в уме готовь план своих действий на случай «падения», чтобы оно не застало тебя врасплох. Не пренебрегай понятием «оборотные средства». Независимо от того, если ведешь бизнес в сфере торговли или услуг, **ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА** и **АКТИВЫ** —

два столба, на которые можешь всегда с уверенностью опереться в моменты «падения».

НЕ БОЙСЯ КОНКУРЕНЦИИ.

Опаснее остановка развития бизнеса. Если твой бизнес динамично развивается, то конкуренция их смертельного врага превратится в подстегивающий фактор и только поможет в движении вперед.

Не старей УМОМ и ВЗГЛЯДАМИ,
держи руку на «пульсе развития мо-
лодежи». Они твои будущие
клиенты.
Не пренебрегай ими.

ПЛАНИРОВАНИЕ.

Очень важная вещь в бизнесе.

Прежде чем начать что-либо, сделай план своих будущих действий. Хорошо начатое—наполовину сделано. Бизнес можно сравнить с игрой в шахматы: готовь ходы заранее, тщательно продумывай их для нанесения правильного, верного удара. Думающий бизнесмен, как и спортсмен, «обречен» на успех. В этом смысле затрону секрет боксеров братьев Кличко. Когда-то меня приятно удивило их высказывание, что они играют в шахматы для перенесения стратегии и приемов этой игры на ринг. Это, друг мой, не назвать по-другому, как попаданием в «десятку»! Я не знаю никакого другого спортсмена, который бы так умело совместил физическую силу с психологией и тактикой ведения боя, и их успех налицо.

Это спортсмены нового поколения. В бизнес приходят бизнесмены нового поколения, которые умеют совместить опыт ведения бизнеса с психологией тактического планирования для достижения максимального успеха своего дела.

Товар или услуга, которую ты собираешься предложить своим бизнесом, должны быть **СОВРЕМЕННЫМИ**, а главное **ПОЛЕЗНЫМИ**.

Никогда не поздно задать себе вопрос:

**ЗАНИМАЮСЬ ЛИ Я
СВОИМ ДЕЛОМ?**

Есть примеры людей, начавших свой бизнес в 50 и даже 60 лет. Успех их был так велик, что единственное, о чем они пожалели, что не сделали этого раньше.

НЕ ПУТАЙ СВОЙ БИЗНЕС со своим личным: семья, отдых, секс...

Как только бизнес полностью начинает работать на личное, он превращается в «семейную лавку».

**ТАКОЙ БИЗНЕС НЕ ПРИВЕДЕТ
ТЕБЯ К БОГАТСТВУ.**

Серьезный, правильно отлаженный
бизнес
ПЕРЕЖИВАЕТ СВОЕГО ОСНОВА-
ТЕЛЯ.

Это 5-я составляющая Успеха в
Бизнесе

Тебе необходимо время для самооб-
разования и творческой работы, по-
этому необходимо ПЕРЕПОРУ-
ЧАТЬ РУТИННОЕ УПРАВЛЕНИЕ
своим делом персоналу, оставив за
собой КОНТРОЛЬНЫЕ ФУНКЦИИ
И ПРАВО ПРИНЯТИЯ ГЛОБАЛЬ-
НЫХ РЕШЕНИЙ. Строй управле-
ние своим бизнесом так, чтобы он
работал без твоего
НЕПОСРЕДСТВЕННОГО
УЧАСТИЯ.

Пять составляющих успеха в бизнесе:

1. Первоочередная задача твоего бизнеса — обеспечить стабильный доход, покрывающий твои расходы на жизнеобеспечение, без твоего ежедневного участия в процессе получения этого дохода. Когда человек не думает, на что он будет жить завтра, его мысль освобождается для более «объемных» решений.

2. Если тебе не хватает 25% прибыли на обеспечение своих личных потребностей, думай, в первую очередь, как увеличить чистую прибыль до такого уровня, чтобы 25% от этого уровня покрывали эти твои потребности.

3. Обеспечение сбыта твоей продукции или услуг — практически стопроцентная гарантия успеха твоего бизнеса.

4. Хорошая коммерческая идея выкристаллизовывается иногда годами, поэтому очень важно записывать в «Книгу идей» абсолютно все свои идеи, даже, если они кажутся на сегодняшний день неосуществимыми.

5. Серьезный, правильно отлаженный бизнес переживает своего основателя.

Деньги

ДЕНЬГИ — это всего лишь
ИНСТРУМЕНТ на пути к созданию
богатства. Такой же, как для пиани-
ста, стремящегося к мировой славе,
фортепиано.

Это 1-я составляющая Отноше-
ния богатых к деньгам.

Деньги «ПЕРЕКЕКАЮТ»
к тебе из чужих карманов.

Это 2-я составляющая Отношения богатых к деньгам.

Человек, являясь живым существом и неотъемлемой составляющей Природы, существует за счет всего живого, которое его окружает, и ,в большей степени, за счет других людей. Так устроен гармоничный мир Природы и не в наших силах его изменить. Но являясь разумным существом, человек , получая богатство за счет других людей, должен подумать о правильном перераспределении этого богатства. Тогда у него есть шанс остаться в **Истории человечества** и приблизиться к ответу на вопрос о **смысле своей жизни**.

Заработать деньги сложно, но значительно **СЛОЖНЕЕ ИХ СОХРАНИТЬ**.

Это 3-я составляющая Отношения богатых к деньгам.

Поэтому учиться сохранять необходимо параллельно с процессом накопления. Для более наглядного представления сгруппирую здесь несколько своих знаний, которые помогут тебе сохранить наработанный капитал.

1. НАУЧИСЬ НЕ ДАВАТЬ ВЗАЙМЫ

Если тебе не удастся научиться говорить «нет», то путь твой будет тяжелым и, скорее всего, неуспешным. Борьба за твои деньги начнется сразу же, как только они у тебя появятся. Чем больше их у тебя будет, тем больше будет желающих с тобой поделиться твоими же деньгами. В долг просят практически все: новые и старые друзья, родственники всех ветвей и поколений. Я выработал методы, которые мне помогают плыть по течению вперед, не нарушая отношений с теми, кто для меня что-то значит в этой жизни.

Небольшое отступление. Если ты «плотно» общаешься с человеком один год, то ты имеешь основание сказать, что немного знаешь этого человека. Если ты также «плотно» общаешься с ним три года, то имеешь основание сказать, что знаешь этого человека хорошо. И только через пять лет «плотного» общения ты вправе утверждать, что этот человек может быть твоим другом. Это проверено опытом, независимо, если это новый знакомый или родственник.

Так вот, разделив всех окружающих меня людей на три группы, следуя принципам. Человеку, которого знаю меньше года, смело говорю: «К сожалению, у меня нет возможности дать тебе в долг», так как совершенно не боюсь его потерять.

Таких, поверь мне, будет масса. Это «пиявки», которые исчезнут сразу же, как только получат твои деньги или не получают их. Результат одинаков, но деньги сохранены. Человека, которого знаю от года до трех, выслушаю и постараюсь понять, зачем ему нужны мои деньги. Если он меня убедит, то дам ему не столько, сколько он просит, а ровно столько, сколько мне не жалко потерять, в случае, если он «исчезнет» из моей жизни. Таким образом происходит фильтрация окружающих меня людей. Человеку же, которого знаю пять лет и которого могу назвать своим другом, нет необходимости давать в долг. Он и не попросит, т. к. за пять лет научится разделять мои принципы. Иначе перестанет быть Другом.

Но еще лучше выбирать себе друзей среди разделяющих твои взгляды, чтобы вопрос долга не поднимался в сущности. Надеюсь помочь тебе обрести таких друзей посредством этой книги.

2. ПРИДЕРЖИВАЙСЯ ПРАВИЛА 75/25.

3. В бизнесе абсолютно во всех его слоях существуют низко- или высокопрофессиональные мошенники. Знать их приемы крайне необходимо. Они будут тебе встречаться на протяжении всего твоего пути. От того, как ты разбираешься в их приемах, будет зависеть сохранность твоего капитала.

ПРЕЖДЕ, ЧЕМ ВКЛАДЫВАТЬ ДЕНЬГИ, РАЗБЕРИСЬ И ИЗУЧИ СТРУКТУРУ ТОГО, ВО ЧТО СОБИРАЕШЬСЯ ВЛОЖИТЬ.

4. В инвестициях и приеме глобальных решений пользуйся ПРАВИЛОМ 3 ДНЕЙ: решение, которое тебе кажется на сегодня правильным, отложи, постоянно его обдумывая, на завтра. Если и завтра оно тебе покажется правильным, то отложи его на послезавтра. И вот только на третий день решение, прошедшее своего рода умственным испытанием, имеет возможность стать безошибочным.

5. НИКОГДА НЕ УЧИТЫВАЙ В СВОЕЙ РАСХОДНОЙ ЧАСТИ ДЕНЬГИ, КОТОРЫЕ ЕЩЕ НЕ ЗАРАБОТАЛ.

И даже в том случае, если получение их не вызывает у тебя никаких сомнений.

6. ВКЛАДЫВАЙ ДЕНЬГИ ТОЛЬКО В ТО, ЧТО В БУДУЩЕМ ТЕБЕ ПРИНЕСЁТ ПРИБЫЛЬ.

Не забывай правило: ДЕНЬГИ - ТОВАР - ДЕНЬГИ. Покупай не только то, из чего можно получать прибыль, но и то, что, в случае необходимости, возможно продать с прибылью. Другими словами, ПОКУПАЙ НИЖЕ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ.

Купить дорого — шаг не достойный похвалы. Купить дешевле, чем остальные, — вот настоящее умение.

7. НЕ ТОРОПИСЬ ПОКАЗЫВАТЬ СВОЕ СОСТОЯНИЕ.

Эту ошибку допускает большинство людей. Им не терпится показать результаты своего труда. Они устраивают своего рода соревнования в приобретении вилл, автомобилей, украшений и других ПАССИВНЫХ показателей их состояния. Беру на себя смелость утверждать, что в мире богатых этому никто не придает СЕРЬЕЗНОГО ЗНАЧЕНИЯ, т. к. любой из них, без всякого сомнения, может себе позволить тоже самое или лучшее. В мире богатых идет соревнование (в хорошем смысле этого слова) за удачную покупку АКТИВА

или успешно проведенную бизнес-делку.

8. АКТИВНЫЙ КАПИТАЛ — ЕДИНСТВЕННЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ ТВОЕГО СОСТОЯНИЯ.

Под активным капиталом подразумеваются оборотные средства и средства, вложенные для получения стабильной прибыли. В устоявшемся, цивилизованном мире финансов существует неписаная граница, так называемый «входной билет» в мир богатых. Цена этому «билету» — миллион долларов активного капитала. Это не значит, что все остальные, кто находится под этой границей, считаются бедными. Они высоко обеспеченные люди, пока еще не открывшие «дверь» в мир богатых.

Статистика — жесткая штука. Она констатирует, что далеко не всем удается пройти этой «дверью».

В бизнесе, как и в армии, существует разделение на чины. Примечательно то, что пройдя уровень миллиона долларов опять себя почувствуешь первоклассником, правда уже среди мультимиллионеров.

9. УДЕЛЯЙ СЕРЬЕЗНОЕ ЗНАЧЕНИЕ СКОРОСТИ ОБОРОТА КАПИТАЛА.

Лучше меньше, но чаще, чем больше, но реже. Согласись со мной, что лучше зарабатывать 3% в месяц, чем 25% в год.

10. ОСТОРОЖНО ОТНОСИТЬСЯ К КРЕДИТАМ.

Кредит для развития своего бизнеса разумно брать только тогда, когда бизнес надежно приносит хотя бы 10 — 20 процентов прибыли от вложенного капитала. Размер кредита не должен превышать 1/3 этого капитала.

Самая важная задача —
ПРЕОДОЛЕТЬ в себе
СТРАХ К ПОТЕРЕ ДЕНЕГ.

БОРОТЬСЯ с обстоятельствами,
ПОБЕЖДАТЬ их или быть побеж-
денным, снова ДЕЙСТВОВАТЬ И
СОЗДАВАТЬ — вот спорт,
название которому Богатство и Ус-
пех.
Деньгам в этом спорте отведено
быть СПОРТИВНЫМ СНАРЯЖЕ-
НИЕМ.

Функция «кассира» чужих денег,
пусть даже очень высокооплачивае-
мого, не дает ЛИЧНОЙ СВОБОДЫ.
Скорее, наоборот.

ДЕНЬГИ ЛЮБЯТ
ДОСТОЙНЫХ. Они погубят того,
кто ради них теряет свое человече-
ское достоинство.

Легко откладывай на завтра то, что не принесет ущерба твоему капиталу, и НИКОГДА НАОБОРОТ.

Любая форма рекламы рассчитана на «массу», «стадо» для увеличения продаж и, естественно, прибыли... Поэтому всегда, когда, благодаря воздействию рекламы, средства из твоего кармана перетекают в чужой карман, — ЭТО ПОБЕДА ДЛЯ НЕГО И ПРОИГРЫШ ДЛЯ ТЕБЯ.

Три составляющие отношения богатых к деньгам:

1. Деньги это всего лишь инструмент на пути к созданию богатства. Такой же, как для пианиста, стремящегося к мировой славе, фортепиано.
2. Деньги перетекают к тебе из чужих карманов.
3. Заработать деньги сложно, но значительно сложнее их сохранить.

Само-
образование

В будущем БИЗНЕСМЕН, который в своей жизни ПРОЧИТАЛ ПОЛКНИГИ, будет как МУЗЕЙНАЯ РЕДКОСТЬ.

УЧАСЬ с книг и из других источников, фиксируя и анализируя полученную информацию, ты ЗАЩИЩАЕШЬ СЕБЯ от неразрешимых проблем, с которыми сталкиваются неучи и не знают, что делать дальше. Для них это остановка, в большинстве случаев конечная. Ты же пойдешь вперед, становясь непобедимым.

Прочитал, воспользовался,
ДОСТИГ!

Правильно использованное время,
не прекращаемая работа ума, физи-
ческие и нравственные силы —
это СОСТОВЛЯЮЩИЕ УСПЕХА И
БОГАТСТВА.

НЕ ТРАТЬ ВРЕМЯ на то, что тебе
кажется несущественным.

МИР ДОЛЖЕН БЫТЬ
«НА ЛАДОНИ»

независимо от того, где живешь. В наш век высоких технологий и информации это стало реальностью.

В современных условиях необходимо иметь ПОСТОЯННЫЙ ДОСТУП к Интернету и знания, как минимум, на уровне пользователя.

ОБРАЗОВАНИЕ, в нашем случае,
— МНОГОСТОРОННИЕ
ЗНАНИЯ. Не обязательно глубокие.
Профессионалу можно заплатить,
но необходимо знать «за что».

Это 1-я составляющая правильного Самообразования.

Родители и старшие родственники своего рода ограничители твоего развития. Часто они хотят, чтобы дети были похожи на них. Уважай их мнение, «ВПИТЫВАЙ» их опыт, АНАЛИЗИРУЙ его в проекции своего времени, но НЕ ПРЕНЕБРЕГАЙ СВОИМИ МЫСЛЯМИ.

Это 2-я составляющая правильного Самообразования.

Учитель может тебя научить только тому, что он знает, исходя из своих достижений в жизни. Поэтому не бойся его спросить, ЧЕГО ОН ЛИЧНО ДОБИЛСЯ, чтобы не тратить напрасно свое время и деньги.

САМООБРАЗОВАНИЕ,
наложенное на полученные знания,
создают **ФУНДАМЕНТ** для твоих
будущих идей и способности их ре-
ализации. Мы живем в веке информа-
ции. **ИНФОРМАЦИЯ** впервые за
всю историю человечества вышла на
УРОВЕНЬ ЗНАНИЙ. Впервые за
всю историю человечества знания
стали так **ДОСТУПНЫ** практически
всем его слоям.

НЕ ПРЕНЕБРЕГАЙ ЗНАНИЯМИ в
бизнесе и в вопросах становления
личности.

Учись у тех, кто достиг определен-
ных успехов. Читай их книги и поль-
зуйся их опытом. Только не трать вре-
мя на «учителей», которые за ширмой
обучения пытаются заработать себе на
«кусочек хлеба». В лучшем случае, они
научат тебя заработать на этот
«кусочек».

Учитель бизнеса **БЕЗ ПРАКТИКИ** и
ПРАКТИЧЕСКИХ РЕЗУЛЬТАТОВ
— это как учитель русского языка
родом из Африки.

Теория бизнеса без практики или практический бизнес без теоретических знаний — самостоятельно работающие ЧАСТИ РАСПАВШЕГОСЯ МЕХАНИЗМА. Достаточно их ОБЪЕДИНИТЬ, и этот механизм станет сильнейшим мотором.

Все богатые, достигшие успеха СВОИМИ силами, сошлись во мнении, что ни в коем случае нельзя ПРЕНЕБРЕГАТЬ ЗНАНИЯМИ, останавливать процесс САМООБРАЗОВАНИЯ. Бизнесмену необходимо знать больше, чем инженеру, юристу или бухгалтеру.

Книга или другая форма передачи информации — это завещание молодому поколению, советы опытных начинающим. Участь на опыте предшественников, будешь ВСЕГДА ВПЕРЕДИ своих сверстников.

Это 3-я составляющая правильного Самообразования.

Хороший совет, посланный тебе посредством книги, может в корне ИЗМЕНИТЬ ХОД ТВОЕЙ ЖИЗНИ. Главное — знать, ЧТО читать и КАК понимать прочитанное. Если тебе показалось, что некоторые моменты в книге тебе не совсем понятны, не затруднись прочитать ее ПОВТОРНО.

Три составляющие правильного самообразования:

1. Образование, в нашем случае, — знания. Не обязательно глубокие. Профессионалу можно заплатить, но необходимо знать «за что».
2. Родители и старшие родственники своего рода ограничители твоего развития. Часто они хотят, чтобы дети были похожи на них. Уважай их мнение, «впитывай» их опыт, анализируй его в проекции своего времени, но не пренебрегай своими мыслями.
3. Книга или другая форма передачи информации — это завещание молодому поколению, советы опытных начинающих. Учась на опыте предшественников, будешь всегда впереди своих сверстников.

**Друзья,
КОЛЛЕГИ
И КОМПАНЬОНЫ**

Все, уверенно стремящиеся к карьере, успеху и богатству, — личности с многогранными характерами. НЕ СУДИ О НИХ по первому впечатлению или по внешним признакам.

При знакомстве не торопись рассказать о себе больше, чем услышишь от собеседника.

Через год общения с человеком ты можешь утверждать, что ты его хоть как-то знаешь. Через три года общения с ним можешь утверждать, что ты его знаешь достаточно неплохо. И только ЧЕРЕЗ ПЯТЬ ЛЕТ вашего общения ты можешь смело сказать, ЧТО ЗНАЕШЬ ЭТОГО ЧЕЛОВЕКА ХОРОШО.

Это 1-я составляющая выбора Круга общения.

| НЕ ТРАТЬ ВРЕМЯ НА СЛАБЫХ.

Пока молод, силен и энергичен — стремись к Успеху. Не останавливайся и не расслабляйся.

| Не бойся выделяться в обществе.
Это присуще ЛИДЕРАМ.
Не бойся ВЫСКАЗЫВАТЬ СВОИ
МЫСЛИ ВСЛУХ.
Они помогут тебе выбрать жизнен-
ного партнера, компаньонов и дру-
зей.

| Богатые среди бедных всегда вы-
глядят СТРАННО. Впрочем, и на-
оборот.

Нервная система, не проверенная деньгами на прочность, может дать сбой. Самый уважаемый родственник или лучший друг в одночасье превратится в злейшего врага или вора, если дашь ему «порулить»
СУММОЙ, ПРЕВЫШАЮЩЕЙ ГРАНИЦУ ЕГО ПРОЧНОСТИ.

Это 2-я составляющая выбора Круга общения.

Если тебя предал друг, то вместо мести будь в отношении него безразличным и вычеркни его из своей жизни.

Нельзя недооценивать роль связей в бизнесе. Как раз поэтому любое твоё сегодняшнее **ЗНАКОМСТВО** с единомышленниками в **БУДУЩЕМ МОЖЕТ ПРИНЕСТИ ТЕБЕ МИЛЛИОНЫ.**

Это 3-я составляющая выбора Круга общения.

Дружба между людьми, которые не имеют хотя бы приблизительно **ОДИНАКОВУЮ ЦЕЛЬ** В ЖИЗНИ, не имеет того наполнения, чтобы называться дружбой.

Твоя идея, погубленная негативной реакцией друзей, не значит, что она не имеет будущего. Не исключено, что **ТВОЕ БУДУЩЕЕ НЕ ИМЕЕТ ЭТИХ ДРУЗЕЙ.**

ИЗРЕЧЕНИЕ БОГАТЫХ — самый короткий путь познания их жизненного пути.
Встретив человека, который уже находится на вершине твоей будущей Цели, **НЕ УПУСТИ ЕГО**.
используй его опыт и знания, прикладывая на свой опыт и свои знания. Таким образом, путь к Цели значительно сократится и облегчится.

Не бойся пройти жизнь с себе **РАВНЫМИ ИЛИ СИЛЬНЕЙШИМИ**, даже если они на каком-то отрезке будут конкурировать с тобой. Это однозначно интереснее, чем пройти ее со слабыми и глупыми.

Человек, стремящийся
к богатству, как и политик,
ОБЯЗАН СОЗДАТЬ СВОЮ
«КОМАНДУ», команду единомыш-
ленников и помощников.

Она крайне необходима для се-
рьезного продвижения вперед. Поэто-
му правильный подбор своего круга
общения — условие необходимое для
достижения поставленной Цели.

Темп твоего роста, если его при-
мешь, может быть настолько велик,
что через 5—10 лет, не исключено,
между тобой и твоими сегодняшни-
ми друзьями будет НЕВОСПОЛНИ-
МАЯ ПРОПАСТЬ. Ты сможешь
вернуться на их сторону, но уже,
скорее всего, не найдешь там для
себя ничего интересного. Они же на
твою сторону, скорее всего, не по-
падут никогда.

Три составляющие выбора круга общения:

1. Через год общения с человеком ты можешь утверждать, что ты его хоть как-то знаешь. Через три года общения с ним можешь утверждать, что ты его знаешь достаточно неплохо. И только через пять лет вашего общения ты можешь смело сказать, что знаешь этого человека хорошо.
2. Нервная система, не проверенная деньгами на прочность, может дать сбой. Самый уважаемый родственник или лучший друг в одночасье превратится в злейшего врага или вора, если дашь ему «порулить» суммой, превышающей границу его прочности.
3. Нельзя недооценивать роль связей в бизнесе. Как раз поэтому любое твое сегодняшнее знакомство с единомышленниками в будущем может принести тебе миллионы.

**Отдых,
здоровье
и секс**

Научись любить сердцем без
ПОТЕРИ головы.
Умный, а значит и богатый человек,
ВСЕГДА СЕКСУАЛЕН, ОСОБЕН-
НО С ВОЗРАСТОМ, независимо,
мужчина это или женщина.

Красивая женщина достойна умно-
го мужчины. По-настоящему ум-
ный ВСЕГДА богат.

Пьянство и обжорство приведут к проблемам здоровья. Лечение ЗНАЧИТЕЛЬНО дороже, чем профилактика. Старайся держать себя всегда в ХОРОШЕЙ ФИЗИЧЕСКОЙ ФОРМЕ.

Современный стиль жизни обязывает к этому.

Богатство - ничто без здоровья.

Любовь не отвлекает. Она дает фундамент для действительно плодотворного времени, невероятно огромную энергию, вдохновляющую тебя для «рывка» вперед. Но обязательно необходимо научиться ОБЪЕДИНЯТЬ силу ума с роскошью его влюбленного состояния В РУСЛО КОММЕРЧЕСКОЙ И ФИЛОСОФСКОЙ МЫСЛИ.

Это «высший пилотаж» и 1-я составляющая образа жизни богатых.

«Голова» может «иметь»
НЕОГРАНИЧЕНОЕ КОЛИЧЕСТ-
ВО ТЕЛ.

Они кружатся вокруг нее, предлагая себя во всей своей красе и безгранично радуются, если «голова» обратит свое внимание на одно из этих тел, так как телу порой не хватает целой жизни, чтобы приблизиться к «голове».

Человек – создание сексуально зависимое. Открытость к самому себе в этом вопросе, на мой взгляд, очень важная вещь. Гармония общего состояния включает и сексуальную удовлетворенность. Её необходимо создать.

Секс должен быть Лучше, чем ты его представляешь.

| СЕКСУАЛЬНАЯ ЭНЕРГИЯ.

Сексом нельзя пренебрегать, так же как и переусердствовать. Из-за стола надо уходить слегка голодным. Так и в сексе: легкое «сексуальное недоедание» научит тебя плыть на гребне волны. Скорость и сила этой волны не имеет границы. Обуздать эту волну очень непросто, но если у тебя получится, то она «понесет» тебя на своей вершине со скоростью и силой, которой нет равных.

Это 2-я составляющая образа жизни богатых.

НЕ ТРАТЬ ВРЕМЯ

на путешествия типа «все включено — позагорать у бассейна».

Используй возможность познать народы, уклад жизни, культуру, менталитет, правила и способы ведения бизнеса. По возможности, колеси по континентам, не ограничивайся «модными» островами и курортами, где на тебя уже заранее смотрят, как на «мешок с деньгами», и где бездельем убивается время. «Рюкзак за плечо» — и вперед, в непознанные народы, в анализ своих будущих сфер и территорий влияния. Это неопределимая информация, необходимая для современного богатого человека. Думаешь, громко сказано? Нет. У богатых размер Земли сопоставим с восприятием размера города. Это 3-я составляющая образа жизни богатых.

МЕРА ВО ВСЕМ,

будь то пища, алкоголь, секс или тяга к роскоши - вот ключ к дверям для выхода из соблазна.

Три составляющие образа жизни богатых:

1. Любовь не отвлекает. Она дает фундамент для действительно плодотворного времени, невероятно огромную энергию, вдохновляющую тебя для «рывка» вперед. Но обязательно необходимо научиться объединять силу ума с роскошью его влюбленного состояния в русло коммерческой и философской мысли. Это «высший пилотаж».
2. Сексом нельзя пренебрегать, так же как и переусердствовать. Из-за стола надо уходить слегка голодным. Так и в сексе: легкое «сексуальное недоедание» научит тебя плыть на гребне волны. Скорость и сила этой волны не имеет границы. Обуздать эту волну очень непросто, но если у тебя получится, то она «понесет» тебя на своей вершине со скоростью и силой, которой нет равных. Имя ее — сексуальная энергия.

3. Не трать время на путешествия типа «все включено — позагорать у бассейна». Используй возможность познать народы, уклад жизни, культуру, менталитет, правила и способы ведения бизнеса. По возможности, колеси по континентам, не ограничивайся «модными» островами и курортами, где на тебя уже заранее смотрят, как на «мешок с деньгами», и где бездельем убивается время. «Рюкзак за плечо» — и вперед, в непознанные народы, в анализ своих будущих сфер и территорий влияния. Это неоценимая информация, необходимая для современного богатого человека. Думаешь, громко сказано? Нет. У богатых размер Земли сопоставим с восприятием размера города.

Формула богатства

Лишения, невероятные усилия и Жажда добиться своей цели – вот краткое описание пути, который ты выбрал.

С уверенностью могу сказать, что терпение, ум и настойчивость, которые тебя привели на эту страницу, приведут тебя и к богатству. Формула, которую я создал, опираясь на свой жизненный опыт, будет тебе помогать на этом твоём пути. Я хочу поблагодарить тебя за проявленный интерес к моим мыслям, опыту и знаниям.

ПЕРВЫЙ ЭТАП

Прежде, чем начнешь его, не забудь обозначить для себя длительность ПЕРВОГО ЭТАПА и написать план (мой совет: 5— 10лет).

Создай бизнес или обеспечь себя высокооплачиваемой работой.

Сожмись, как «еж», максимально минимизируй свою расходную часть и, не торопясь, но уверенно увеличивай часть доходную.

Придерживайся правила 75/25.

Весь наработанный капитал инвестируй в АКТИВЫ, приносящие стабильную прибыль. АКТИВЫ приобретай только за выгодную цену.

Одним из популярных среди богатых людей активов является купленная и сданная в аренду недвижимость, как жилая, так коммерческая и промышленная. Выбирай страны и города, где наиболее выгодные условия для инвестиций.

В момент, когда АКТИВЫ начнут приносить тебе стабильную прибыль для обеспечения достойной, по твоим меркам, жизни, оставь за собой контрольные функции, отойди от рутины управления своим делом, передав его доверенному лицу, и займись переосмыслением своих возможностей в бизнесе. Если почувствуешь силы, то на этом этапе подготовься к рывку: к многократному расширению существующего бизнеса или к параллельному созданию нового бизнеса для увеличения своего капитала до того уровня Богатства, который ты сам себе определишь.

ВТОРОЙ ЭТАП

Ты уже достаточно обеспеченный человек. У тебя есть наработанные АКТИВЫ, которые приносят тебе стабильную прибыль для жизнеобеспечения: самообразование, жилье, питание, одежда, отдых...

Это самый безопасный этап в твоей жизни и бизнесе. Именно на этом этапе целесообразно делать прорыв. Неустанно продвигай существующий или вновь созданный бизнес вперед, к границе желаемого Богатства, **НО НИ В КОЕМ СЛУЧАЕ** не затрагивай свои активы, наработанные на ПЕРВОМ ЭТАПЕ.

Тогда ты не будешь бояться неудачи, можешь пробовать до бесконечности долго, пока не добьешься успеха. В случае неудачи, останешься на границе обеспеченного человека, что тоже достойный похвалы результат в жизни.

ТРЕТИЙ ЭТАП

Ты на Вершине.

Довольствуйся жизнью, наслаждайся всем, что она дает.

На мой взгляд, удачное время, чтобы «посадить» дерево и родить ребенка.

Вспомни и поблагодари всех, кто тебе каким-то образом помог достичь этой вершины. Может в этот список попаду и я — твой верный друг.