



ISBN 5-98747-002-1

Oleg Schramko DAS BUCH DES REICHTUMS

Oleg Schramko

Ergreif die Gelegenheit



[www.richesbook.com](http://www.richesbook.com)

Ich bedanke mich bei Andrey Schiller  
und Artur Juza für die Teilnahme am  
Buchschaffen.

Oleg Schramko

## **DAS BUCH DES REICHTUMS**

An B.M.V. gewidmet

### Inhalt:

1.	Vom autor	3
2.	Denken der Reichen	5
3.	Business und Arbeit	46
4.	Geld	68
5.	Selbstbildung	77
6.	Freunde, Mitarbeiter und Geschäftspartner	85
7.	Erholung, Gesundheit und Sex	92
8.	Reichtumsformel	98

### **Reich kann man in jeder Altersstufe werden.**

Auf die Frage “Wer wird in der Zukunft die Elite der Reichen zusammensetzen?” kann ich ohne Zweifel antworten: “Du wirst ihr auch angehören”.

Selbst die Tatsache, dass das Thema dieses Buches dein Interesse erweckt hat und dass du dieses Buch zu lesen vorhast, zeugt von deiner Bestrebung, dein Leben anders zu gestalten, als es der größte Teil deiner Mitmenschen macht.

Wenn du die letzten Seiten dieses Buches lesen wirst, wirst du sicher glauben, einen Lebensweg von 10-20 Jahren Länge zurückgelegt zu haben. Du wirst viele Sachen anders als bisher wahrnehmen.

Ich wiederhole mich, du wirst auf die Dinge, die um dich herum passieren, unter „einem anderen, dem traditionellen nicht ähnlichen Gesichtspunkt schauen“. Die Reichen unterscheiden sich von allen anderen Menschen gerade durch diese Eigenschaft. Sie ist ihrerseits durch das Denken der Reichen geschaffen.

Praktisch sind alle Reichen, die einmal erzählt haben, wie sie Erfolg in ihrem Leben erreicht hatten, in folgendem einig «Bevor man reich wird, muss man reich werden».

Bevor du dein Reichtumsniveau erreichst, soll dein Denken diesem Reichtumsniveau entsprechen.

Das Denken der Reichen ist ein Grundstein, von dem man beginnt. Ohne ihn ist es unmöglich, wesentlichen Erfolg zu haben.

Ich bin so frei zu behaupten, dass es die wichtigste Voraussetzung am Wege zum Reichtum ist.

Dieses Buch ist ein “Buch ohne Ende”.

Seine wichtigste Aufgabe ist, nicht nur in knapper Form das Geheimnis zu lüften, wie man zum neuen Businessidee kommt, wie man neues Business schafft, wie man korrekt über Geld disponiert, und über das Reichtumsformel zu erzählen, sondern auch alle Menschen zu verbinden, die nach Erfolg im Leben lechzen.

Sie können dich auf bestimmte Weise im Leben und Business unterstützen. Aber wie kann man diese Menschen in der Menge erkennen? Wie kann man verstehen, dass es genau diejenigen sind, die deine Gedanken und Pläne teilen? Dieses Buch ist ein „Lackmuspapier“. Verstand, Lebensziel, Erfolg, Reichtum, Stellung in der Gesellschaft. Sind es die Themen, die dir interessant sind? Hier findest du die Antworten auf diese Fragen.

Indem du dieses Buch besitzt, bekommst du die Möglichkeit zum Mitglied des „Klubs des Reichtums“ zu werden.

In diesem Klub wirst du die Gleichgesinnten finden, die zusammen eine kolossale fortschreitende Kraft ausmachen. Und glaube, diese Kraft werde nicht ihresgleichen haben. Macht Bekanntschaft, knüpft freundschaftliche und sachliche Beziehungen an! **In einigen Jahren werden diese Beziehungen und Kontakte nicht mit Geld zu bezahlen sein.**

Die Anfänger werden täglich und jährlich den Klubsbestand ergänzen.

Die Älteren werden ihre Erfahrungen mitteilen.

Sie, die Anfänger, werden ja die Menschen haben, die sie um Rat bitten können.

Deshalb nenne ich dieses Buch ein „Buch ohne Ende“.

Es ist in ziemlich knapper Form geschrieben. Es werden nur die wichtigsten Aspekte mehr detailliert beschrieben. Dieses Buch ist sozusagen **ein Test, der die Fähigkeit der Informationsauffassung zeigt.**

**Beim Klugen bedarf's nicht vieler Worte**  
(A word is enough for the wise).

**Fixierung** (oder Konzentration) der Aufmerksamkeit auf der nützlichen Information ist eine Fähigkeit, die man in sich selbst ausbilden muss.

**Analyse** der ermittelten Information ist eine Ableitung von der Fixierung und

Erfassung dieser Information.

**In der Verwendung** der nützlichen und bearbeiteten Information unmittelbar im Leben liegt die Gewähr der Erfolge und Reichtums.

---

**Denken der Reichen**

---

Selbst die Tatsache, dass du dich entschließt, solche Bücher zu lesen, spricht von deiner **Fähigkeit**, dieartige Information aufzufassen, und von großem **STREBEN**, reich zu werden.

Bevor du **reich** wirst, **WERDE REICH**.

Je länger wir einen Gedanken als **UNSEREN** wahrnehmen, desto stärker unterwerfen wir uns ihm.

Ein Gedanke, eine Idee oder ein starker Wunsch werden Wirklichkeit, nachdem man an ihnen ununterbrochen gearbeitet hat. Die meisten Menschen sind nach dem ersten Misserfolg nicht bereit, die aufgenommene Arbeit fortzusetzen. Man kann zahlreiche Beispiele anführen, wenn einer die aufgenommene Arbeit auf halbem Wege aufhört, und der andere, der diese Arbeit übernimmt, zum Erstaunen und Enttäuschung seines Vorgängers reich und erfolgreich wird. Sei bereit, Misserfolge und Fehler zu überstehen, bevor du zum Erfolg gelangst. Man muss keine Angst vor ihnen haben. Durch sie lernt man. Man muss sie analysieren, nach Ursachen suchen und Lösungen finden. Alles beginnt mit dem

Wusch und mit der Sicherheit, dass du bereit bist, es zu verwirklichen. Sobald du an Endergebnis zu zweifeln beginnst, besiegelst du damit das Schicksal deiner Idee oder deines Wunsches.

**Der Gedanke, der an Erfolg gerichtet ist, wird dich zu ihm führen. Der Gedanke, der an Niederlage gerichtet ist, wird dich zur Niederlage führen.** Darin liegt das Geheimnis des Denkens der Reichen und Erfolgreichen! Dadurch unterscheiden sie sich grundlegend von allen anderen Menschen!

Die Umgebung, in der der Mensch großgezogen wird, beeinflusst wesentlich sein Denken. In meisten Fällen ist dieses Denken defätistisch! Sobald du dein Denken zum Denken eines Siegers machst, kommt der Erfolg selbst zu dir. Du wirst dich darüber sehr wundern. Du wirst dich fragen: "Warum ist es früher nicht vorgefallen?" Die Antwort liegt im Denken! Es gibt keinen Satz „Ich kann nicht“!

Der menschliche Gedanke hat keine Grenzen. Alles, was gestern von Millionen Menschen als unmöglich angenommen wurde, ist heute gewöhnliche Wirklichkeit! Sieh mal, was mit Telegraf vorgefallen ist. Wenn jemand vor einer bestimmten Zeit gesagt hätte, dass der Telegraf vom Antlitz der Erde ausgelöscht und von allen als ein unnützlich Ding vergessen werde, dann hätte niemand diesen Menschen ernst genommen. Und das ist gelinde gesagt.

Um deinen Wunsch, reich zu werden, zu verwirklichen, muss man vor allem nach den Kategorien der Reichen denken lernen. Und das ist nicht unmöglich! Es ist gar nicht wichtig, wie viel Geld du momentan hast und welche soziale Stellung du einnimmst. Wenn du den Sinn dieses Buches begreifen wirst, bist du dann auf dem richtigen Wege. Und ein wesentlicher Teil dieses Weges wird von dir nach dem Lesen dieses Buches zurückgelegt werden. Drang nach Erfolg ist eine Treibkraft.

Mein Leben und das Leben anderer reichen Menschen dienen als Beispiel und ich behaupte:

- überwiegende Mehrheit der Reichen in der ganzen Welt hat **klein** angefangen.
- **der Weg zum Erfolg** ist nicht kurz und nicht leicht. Aber wenn nicht DU diesen Weg gehen wirst, werden ANDERE ihn gehen und zurücklegen.
- **Glauben und Hartnäckigkeit** sollen deine konstanten Weggenossen sein. Wenn du einen verlierst, dann hältst du an; wenn du die beiden verlierst, dann fällst du nach unten.

Der Wunsch zusammen mit Handlung wird zur Verwirklichung deines Wunsches beitragen. Dein Gehilfe Nr.1 ist dein Denken. Man muss deinen Gedanken zur Arbeit zwingen, ihn vorantreiben, auf keinen Fall auf den Zufall hoffen.

Dafür ist es nicht unbedingt notwendig, Hochschulbildung zu haben. Den Reichtum und Erfolg muss man erdulden. Man muss nach ihnen lechzen, wie der Mensch nach Leben, Liebe und Sex lechzt.

Gelehrte, Komponist oder Schriftsteller könnten ohne Phantasie nicht auskommen. Reich kann man jedoch nur bei Vorhandensein der **analytischen Denkweise** werden.

## **Analytische Denkweise...**

Das ist der erste Bestandteil des Denkens der Reichen.

Auf diesen Punkt gehe ich mehr detailliert ein.

Das ist ein bedeutender Unterschied der Reichen von den Armen. Diese Eigenschaft ist erworben und ist meiner Meinung nach die komplizierteste. Warum ist diese Eigenschaft auf dem Wege zum Reichtum so wichtig? Weil dieser Weg sehr schwer ist. Er bereitet viele Überraschungen, und gerade davon, wie du das Vergangene und das Kommende analysieren wirst, wird die Fahrgeschwindigkeit deines „Schiffes“ abhängen.

Die analytische Denkweise wird durch die richtige Bearbeitung von der kommerziellen Information und Information anderer Art herausgebildet.

Einer der wichtigsten und kostspieligsten Bestandteile deines Erfolges ist die Fähigkeit,

die ermittelte Information zu konzentrieren und zu analysieren. Richtige Konzentrierung und Analyse der Information werden dir die Fähigkeit beibringen, die kommerziellen Ideen zu erzeugen, die zur Grundlage deines Business, und dementsprechend deiner Kapitalakkumulation werden.

Das erste Ding, für das man kein Geld sparen muss, ist die Information. Einfach gesagt, am Anfang seines Weges zum Reichtum muss man sich mit dem Zutritt zur kommerziellen Information in Druckform und in elektronischer Form versehen. Leider ist das menschliche Gedächtnis so, dass der größte Teil der Information vergessen wird, deshalb muss man eine passende Form des Speicherns der Information ausarbeiten, indem man sie in Abschnitte und Gruppen aufteilt. Wenn man die Information bearbeitet, muss man sich Notizen machen oder Ausschnitte nach Abschnitten klassifizieren.

Unten gebe ich einige Abschnitte an (das bedeutet aber nicht, dass du auch genau solche Abschnitte haben sollst):

- \* Immobilien
- \* Finanz
- \* Handel
- \* Produktion
- \* Dienstleistungen
- \* Internet
- \* Politik
- !!!

Wenn du Information aus den Zeichnungsartikeln oder aus der Werbung - was sehr wichtig ist - bekommst, muss man im Kopf ein Schema zeichnen, das darstellen würde, was dem Erscheinen des Fertigproduktes auf dem Markt vorausgegangen ist, wie die Baustuktur jeweiliger Business-form aussieht. Es ist nicht erforderlich, sie sehr ausführlich zu untersuchen, doch man muss die Struktur wissen.

Wenn es dir an Information und Kenntnissen mangelt, um die Struktur jeweiliger Businessform im Kopf darzustellen, suche unbedingt diese Firma z.B. als „Kunde“ auf. Man kann es “Informationsscanning des Business” nennen. Zweifle nicht daran, dass dein heutiges oder zukünftiges Business von anderen Menschen genauso aktiv gescannt wird. Es war immer so im Business, es ist so u n d w i r d s o s e i n .

Kurze Abschweifung: der Sohn eines meiner Freunde beschloss, an der Wertpapierbörse FOREX zu spielen (Spekulation mit Wechselkurs), indem er verschiedene Finanzgesellschaft vertreten wollte. Dann kam mein Freund (einer der wohlhabenden Menschen aus dem Abschnitt “Produktion”) zu mir und bat um Rat:

“Ich habe vor, meinem Sohn 30 000 Dollar zu geben. Er spielt schon seit einem halben Jahr in Test-Version und von 30 000 Dollar am Eingang hat er schon 34 000 am Ausgang. Was meinst du?»

Ich habe ihm empfohlen, die analoge Finanzgesellschaft zu gründen, um auf jeden Fall nicht zu verlieren, weil eben der Spieler immer verliert. Doch er hat sich dazu nicht entschieden, aus Angst, dass sein Sohn solcher Firma nicht gewachsen ist.

“Bevor man Kapital anlegt, muss man die Struktur untersuchen”, gab ich Rat.

“Dort ist alles klar. Man überweist 30 000 Dollar auf Konto dieser Firma, sie eröffnet Subkonto auf Namen meines Sohnes und räumt ihm einen zehnfachen Kredit für jeden Tag ein. So kann er mit Summe 300 000 Dollar spielen, was ihm wesentlich mehr Chancen gibt. Er soll selbstverständlich den Kredit begleichen und am Ende des Tages ihn bezahlen. Wenn er aber die Positionen nicht deckt und beschließt, den Kredit auch am nächsten Tag zu benutzen, dann zahlt er mehr Zinsen aus”, setzte mein Freund fort.

Es war mir sofort klar, dass die Firma, die den virtuellen Kredit einräumt, davon verdient.

Unabhängig davon, ob der Spieler gewinnt oder verliert, wird er den Kredit begleichen, sowie Vermittlungsdienstleistungen der Firma bezahlen. Aber das wichtigste ist, dass der „Produktionsarbeiter“ die Kontrolle über seine 30 000 Dollar verliert, die er auf Konto dieser Firma überweist. Aber mein Freund setzte fort, unter Druck seines Sohnes diese Variante zu überlegen. Dann habe ich ihm empfohlen, „Suche diese Firma auf und bestätige, dass du deinem Sohn 300 000 Dollar geben wirst, damit er keinen Kredit aufnimmt, und dass du dafür dem Sohn ein Konto in derselben Bank eröffnen wirst, wo das Konto von dieser Firma ist. Danach werdet ihr der Firma nur die Vermittlungsdienstleistungen für Zugang zu FOREX bezahlen”.

„Das ist unmöglich“, war die Antwort in der Firma. Ich habe ja keine andere Antwort erwartet. Mein Freund, der 30 000 Dollar bewahrt hat, hat verstanden, wie wichtig es ist, die Struktur des Business zu wissen, in das man Geld zu investieren vorhat.

Außerdem ist es wichtig, sie zu wissen, um neue Ideen zu erzeugen und eine klare Vorstellung vom Markt zu haben.

Wozu? Neue Ideen erscheinen sowie im Rahmen der einzelnen Abschnitte, als auch in Kombination einiger Elemente aus verschiedenen Abschnitten. Als ein gutes Beispiel könnte hier Ray Krok erwähnt werden, der als Gründer von Gaststättenwesensnetz „McDonalds“ gilt. Einmal sagte er: „Ich mache kein Business mit Hamburger, sondern ich mache Business mit Immobilien“.

Dank der Verbindung von zwei Richtungen ist sein Business den anderen nicht ähnlich und hat ihn zum Reichtum geführt.

Bestimmt wirst du fragen: Was bedeutet der Abschnitt „!!!“? In allen Businessschichten lassen sich nicht professionelle und hochprofessionelle Gauner sehen. Und es ist äußerst wichtig,

ihre Tricks zu wissen.

Du wirst ihnen auf deinem Wege zum Reichtum immer wieder begegnen. Und davon, wie du dich in ihren Tricks auskennst, wird die Unversehrtheit deines Kapitals abhängen. Indem du die Information aus den Abschnitten „Immobilien“, „Finanz“, „Handel“, „Produktion“, „Dienstleistungen“, „Internet“, „Politik“ sammeln wirst, wird der Abschnitt „!!!“ ergänzt.

Denke immer daran:

**aufzubewahren**

ist **schwieriger** als zu verdienen

Je kürzer,

aber **klarer** der Gedanke ist, desto effektiver ist er.

Knappe und umfangreiche

**Fassung der Idee**

ist die Niveauekennziffer deiner **BE-REITSCHAFT** zu ihrer Realisierung.

Fruchtbare Idee zieht unwillkürlich

die fruchtbaren Ideen deiner Mitmenschen zu sich **an**.

Sehr wichtig ist die **Fähigkeit**,  
von tausend Wörtern ein paar solche  
**AUSZUSONDERN**, durch die diese  
tausend Wörter ersetzt werden könnten.

Die Fähigkeit, **Gedanken und  
Gefühle zu konzentrieren**,  
ist eine der wichtigsten Fähigkeiten,  
über die die Reichen verfügen.

**Idee**, die vom  
**Gedanken** geboren worden ist,  
ist ein **Kapital**,  
das durch die Arbeit gesammelt wird.

**Gedanken**, die einmal von reichen Menschen geäußert worden sind, sind **teurer als Geld**.

Das ist der zweite Bestandteil des Denkens der Reichen.

Gedanken und Erfahrungen der Reichen sind **ein Impuls zum Verstand**, der den Weg zum eingesetzten Ziel abkürzen hilft.

Nicht jeder kann es begreifen.

Analysiere sie, lerne aus ihnen, transformiere und modernisiere sie. Sie werden dich auf den Höchststand ihrer Besitzer bringen. Alles, was du selbst im Laufe von 20 Jahren erreichen kannst, wirst du in 5-10 Jahren erreichen, wenn du dich auf diese Gedanken stützen wirst. (Lohnt die Sache die Mühe?)

## **Denkweise der Reichen...**

Warum sehen sie viele Dinge anders als die anderen? Das ist die Hauptfrage, und man muss die Antwort darauf wissen. Das ist die **Eigenschaft**, durch die sie sich grundsätzlich von den anderen Menschen unterscheiden.

Wenn niemand aus deiner Umgebung über solche **Denkweise** verfügt, dann hast du kein Vorbild. Viele Menschen können diese Eigenschaft bis zum Tod nicht entwickeln, obwohl das Schicksal fast jedem Menschen die Chance gibt, indem man zufällig oder nicht zufällig einem anderen Menschen auf dem Lebensweg begegnet. Aber man bemerkt einfach diesen Menschen nicht, deshalb wird diese Chance nicht erwischt. Mit der Zeit begreift man, dass man irgendwann diese Chance verpasst hat, aber es wird keinen Rückweg mehr geben.

Wenn das Schicksal dir einen Menschen gibt, der **schon reich ist und der das Denken der Reichen hat**, dann: **ERGREIF DIE CHANCE**. Lerne von ihm möglichst viel, “mache“ ihn zu deinem Lehrer, indem du ihm dein Interesse zeigst. Sonst geht er weg, und deinen Platz wird ein anderer einnehmen. Nebenbei gesagt, es handelt sich um Erfahrungsumtausch. Während der Entwicklung sind die Reichen bereit, ihre Erfahrungen, ihre Geschicklichkeit in Business, ihre Lebenseinstellung mitzuteilen. Aber sie finden selten einen würdigen Schüler. Zum Mitglied des Teams des Reichen zu werden (ich meine nicht als Mitarbeiter in seiner Firma) ist eine Art von Fähigkeit, die Situation richtig auszunutzen. **Sowie im Sport gibt es im “Wettkampf um Reichtum” einen Trainer und einen Schüler**. Kann der Sportler eine Spitzenleistung ohne Trainer erreichen? Wenig wahrscheinlich.

Schön sagen ist eine **Geschicklichkeit**; treffend sagen ist eine **Frucht der Vereinigung** von Verstand und Lebenserfahrungen .

Die Fähigkeit, treffende Gedanken und Ideen aufzufassen, ist eine **erworbene** Fähigkeit. Erlerne sie und dann wirst du mit der **Fruchtausbeute** zufrieden sein.

Die Idee, die bewusst  
durch den Verstand durchge-  
drungen ist,  
wird überraschende Ergebnisse zeiti-  
gen.

**Selbständige  
Tätigkeit des Verstandes**  
ist eine kennzeichnende Eigenschaft  
der Reichen.

### **Richtiger Gedanke**

bedarf keiner zusätzlichen Erläuterung.  
Im entgegengesetzten Fall ist der  
Gedanke nicht richtig oder du bist  
unfähig, ihn richtig auszufassen. Die  
Fähigkeit, den Gedanken richtig  
aufzufassen, bildet das Fundament für  
die Formierung **deiner Sicht** auf alle  
Geschehnisse und gründet Grundsätze  
deiner Tätigkeit.

Jeden Tag soll der Verstand von nützlichen Gedanken „ernährt werden“. Anhäufung von diesen Gedanken wird eine Form der **unterbewussten Energie** annehmen.

**Die Gedanken, die im Verstand gesät werden,** sind die Wurzeln der künftigen fruchtbringenden Bäume.

Wenn du **DENKEN** und deine Gedanken in Ordnung bringen erlernst, dann wirst du die Buchstaben kennen, ohne sie du dieses Buch über Reichtum nicht „lesen“ kannst.

Mit den Gedanken umgehen, sie in materielle **Form** umwandeln — in dieser Richtung soll dein Gehirn arbeiten, dann wirst du Reichtum und Erfolg haben.

Deine Gedanken, die  
“Schwindelgefühl und Übelkeit” bei  
deinem Gesprächspartner auslösen,  
zeugen davon, dass du deinen Ge-  
sprächspartner wechseln musst.  
**Verhalte dich mit  
Weisheit gegenüber den  
Schwachheiten**  
der Mitmenschen.

Die Fähigkeit zu denken ist  
**der Weg zur Weisheit,  
Freiheit, Reichtum und Selb-  
ständigkeit.**

**Der Gedanke** ist der Anfang  
aller Anfänge, das bedeutet der An-  
fang auch deines **Weges zum  
Reichtum.**

Ein effektiver Gedanke hat eine unsicht-  
bare materielle Form; die sichtbare ma-  
terielle Form ist ein in der Vergangen-  
heit effektiver Gedanke.

## Stelle deine Schwachheiten fest und befreie dich von ihnen - ruhig, ohne Eile, aber mit Sicherheit. Anders gesagt, mach dich zum Führer.

Darüber mehr detailliert.

Wie bekannt fällt es kein Führer vom Himmel. Man wird zu einem Führer. Es ist ja unmöglich, reich zu sein, ohne dass man ein Führer ist. Man muss alles in dir bekämpfen, was dich stört, zu einem Führer zu werden. Man muss alle schwachen Seiten herausziehen und an ihnen arbeiten. Die meisten Menschen können Angst vor der Menge und Achtung vor dem Alter nicht überwinden. Das Alter spielt am Wege zum Reichtum keine Rolle.

Wenn jemand älter ist, bedeutet es gar

nicht, dass er klüger und erfahrener ist. Als Kennwert des Verstandes kann nur die Größe des „aktiven“ Kapitals gelten, wenn es natürlich mit dem eigenen Verstand erworben ist. Unter „aktivem“ Kapital wird das Kapital gemeint, das ins Business angelegt ist und das zur Selbstvermehrung arbeitet. In der letzten Zeit ist der 25-jährige Millionär kein Wunder mehr (wenn ich von „Millionär“ spreche, meine ich Dollar-Millionär). In der Zeit der ausschließlich „industriellen“ Entwicklung der Welt konnte der Mensch in solchem Alter nur dann Millionär sein, wenn er eine Erbschaft von den Eltern gemacht hat. Heute, in der Zeit der stürmischen Entwicklung der Technologien, Kommunikationsmittel und Zahlungsmöglichkeiten, sind die jungen Millionäre üblich.

Sobald du beginnst, analytisch zu denken und Ideen zu erzeugen, wirst du in dir Züge eines Führers aufdecken. Weiterhin muss man sie beständig aufrechterhalten und entwickeln,

indem man in erster Linie Kenntnisse von der kaufmännischen Tätigkeit und von der Entwicklungsstruktur der Menschheit vermehrt. Ich möchte noch auf ein sehr wichtiges Thema eingehen.

Die Führung ist untrennbar mit der Massenverwaltungspsychologie verbunden.

Machen wir eine Spalte, in der wir die Bevölkerung der Erde aufteilen:

Oberschicht — 6%

Mittelschicht - 82%

Unterschicht - 12%

Denke dich in die Wörter hinein:

Die ganze Bevölkerung der Erde wird von ca. 6% der Bevölkerung verwaltet, 12% der Bevölkerung machen die Menschen aus, die eigentlich keinen eigenen Standpunkt haben und die zum Denken unfähig sind.

Dabei sind diese Kennwerte relativ gleichmäßig verbreitet, unabhängig vom Territorium.

Man kann ein Führer von jeder der 3 Gruppen sein. Es bleibt sich nur zu entscheiden, zur welcher Gruppe unser Weg führt... Es gibt viele Bücher zum Thema der Massenverwaltungspsychologie, aber ich bin sicher, dass dieses Vermögen nur bei Vorhandensein der bekräftigten Ambitionen erlernt werden kann.

## **Ambitionen...**

Schäme dich dieser Eigenschaft nicht.  
Sie ist am Wege zum Reichtum  
unentbehrlich.

Und sie ist ganz gesund. Man kann sie mit den Ambitionen eines unbekanntem Sportlers vergleichen, der Weltmeister sein möchte, eines Sängers oder Schauspielers, der Weltstar sein möchte, eines Politikers, der Präsident sein möchte. Die Ambitionen, die durch das Denken der Reichen bekräftigt sind, werden dein Bewusstsein zur Selbstrealisierung fördern und deinen Verstand katalysieren.

Den Teil der Erdebevölkerung, der zu denken versucht, kann man das Volk nennen. Circa 12% **der Menschen**, die auf der Erde leben, **haben keine eigenen Gedanken.**

Je weniger Zeit du den nichtigen Gedanken widmest, desto mehr Platz bleibt für **fruchtbare Ideen.**

Sie kommen selbst zu dir. **DENKE** immer, solange du deinen Lebensweg gehst! Das wird *die Bewegung voran* gewährleisten.

Der Verstand ist ein Motor.  
Der Gedanke ist ein Treibstoff.

Die Ideen erscheinen im **FAULEN VERSTAND** nicht.

Die Idee, die vom **VERSTAND** verpasst worden ist, ist ein **ENTGANGENER GEWINN, DESHALB SOLL SIE AUFGESCHRIEBEN** werden, sonst kann sie vergessen werden.

Das ist ein unersetzlicher Verlust. Jede neue Idee, die in deinem Kopf erscheint, ist der Achtung wert. Das ist eine Frucht der Phantasie, ein Ergebnis der Arbeit deines Denkens, die mit den kommerziellen Kenntnissen gedüngt ist. Verhalte dich zur Analyse und Verwirklichung dieser Idee mit Abenteuersgefühl.

Als Henry Ford eingefallen wurde, einen einteiligen 8-Zylinder- Kraftwagenmotor zu

bauen, und als er entsprechende Hinweise seinen Ingenieuren gab, die Arbeit in dieser Richtung zu beginnen, haben sie alle wie aus einem Munde gesagt, dass es unmöglich und am Rande des Wahnsinns ist.

Aber Ford, wie eigentlich auch alle anderen reichen und erfolgreichen Menschen, trat von seinen Ideen nicht leicht zurück.

„Arbeitet, bis ihr ein Resultat hat“, bestand Ford. Seine Hartnäckigkeit kannte keine Grenzen, es vergangen Monate der erfolglosen Ingenieurarbeiten. Er wurde immer wieder berichtet, dass es unmöglich ist, solch einen Motor zu bauen. Ford widerrief doch seinen Befehl nicht. Und was denkst du? Die Lösung wurde gefunden und der Motor wurde gebaut. Auch heute werden alle Kraftwagen verschiedener Marken mit diesem schon modernisierten Motor ausgestattet.

Hartnäckigkeit und Glaube an deine Idee werden dich zum Reichtum bringen.

Die Welt, in der wir leben, verändert sich ständig. Für ihre Entwicklung sind neue Ideen und die Menschen, die diese Ideen

verwirklichen, erforderlich. Aber nur Hartnäckigkeit und klares Verständnis, was du willst, können dich zum Finish bringen und helfen, schwache sowie nicht selbstbewusste Menschen weit hinter dich zu lassen. Wenn du reich werden willst, denke daran, dass du erlernen sollst, die Idee zur Wirklichkeit zu machen. Niemand kann deine Idee ganz richtig schätzen. Es wird von den Erfahrungen der Reichen bestätigt, die irgendwann klein angefangen haben, wenn ihre Idee von „Freunden und Verwandten“ negativ angenommen wurden. Sie können nicht wissen, dass selbst der Misserfolg dich dem Erfolg annähert.

Sowie die MENSCHEN, als auch die GEDANKEN können absolut gleich nicht sein, dementsprechend können die HANDLUNGEN der Menschen auch nicht gleich sein.

Das Vermögen, RECHTZEITIG richtigen Gedanken auszunutzen, ist eine Eigenschaft, die für die Reichen und Erfolgreichen bezeichnend ist.

Gedanke oder Idee,  
**die durch Lebenserfahrung  
angereichert sind,**  
bilden die Grundlage des Erfolges.

Die zum Denken fähigen Menschen  
**haben viel Gemeinsames,**  
unabhängig von der nationalen  
Zugehörigkeit, Glaubensbekenntnis  
und Gesichtspunkte. Die Dummköpfe,  
wie sonderbar es auch scheinen mag,  
genauso.

Zuerst denken,  
dann sagen  
und machen, — dadurch unter-  
scheiden wir uns von denen,  
die zuerst sagen und machen  
und erst dann denken.

Weisheit und Dummheit sind wie ein  
Hirt und Herde. **Es gibt einen  
Hirt**, die Herde besteht aus Tausen-  
den.

**Die Weisheit WIRD**  
**NICHT ÄLTER**,  
sondern sie wird erwachsener.

Den VERSTAND, den der Mensch von  
der Natur hat, kann man durch die  
Ausbildung bekräftigen, aber keine  
Ausbildung ist imstande, den  
Menschen ohne Naturverstand klug zu  
machen.

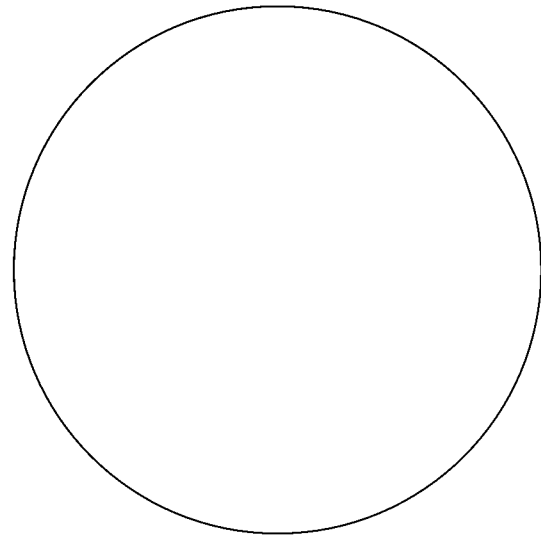
Oder wie ein Klassiker gesagt hat:  
“Wer geboren ist, um zu bekriechen,  
der kann nicht fliegen“

Es ist **unmöglich**, in der Gesellschaft zu leben und von ihr ganz unabhängig zu bleiben.

Takt, Gefasstheit, Selbstbeherrschung in jeder Situation bildet eine positive öffentliche Meinung, die auf keinen Fall dich beim Fortschreiten stört. Das Gehen gegen den Strom wird dir zu viele Kräfte abnehmen, die auf die schnellste Erreichung deines Zieles gerichtet werden könnten.

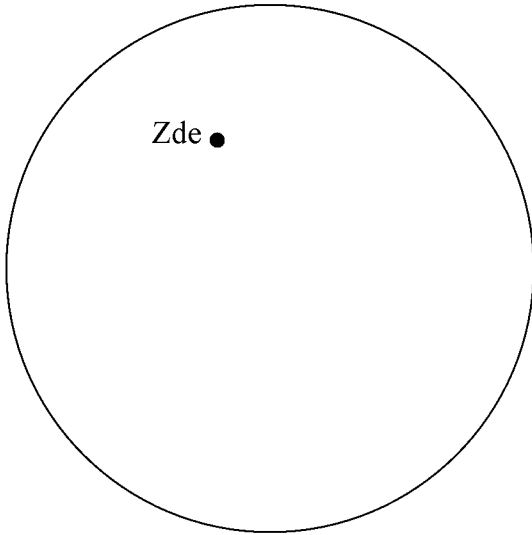
Ich möchte dir meiner Meinung nach einen ziemlich interessanten Test anbieten:

Setze einen Punkt an beliebiger Stelle dieses Blattes.



Man kann ihn hier setzen

Hier ●



Zde ●

Oder

Hier ●

Verletze die Grenzen deiner Phantasie. Die ganze Welt ist dir unterstellt.

Den Thron der Selbstzufriedenheit zu besteigen bedeutet in deinem Fortschreiten stehenzubleiben. **UNZUFRIEDENHEIT** mit dir selbst bewegt zum Handeln.

EINFACHHEIT in Verbindung mit  
Erfolg und Reichtum ist WEISE.

BESCHEIDENHEIT ist direkt  
proportional dem Reichtum und Größe.  
Sei mäßig bescheiden.

Es wird dir wesentlich  
den Weg zum Reichtum erleichtern.

FAULHEIT im richtigen Sinne dieses  
Wortes wird dir bei der Formierung des  
DENKENS helfen, das auf den  
Reichtum gerichtet ist.

Unter dem Wort "Faulheit" meine ich in  
diesem Falle die Weigerung der üblichen,  
sich tagaus, tagein wiederholenden  
Lebensweise.

Lege deine **Lebensprinzipien** fest und halte dich an sie. Der Mensch ohne Prinzipien ist wie ein Auto ohne Steuer.

Wissbegier ist ein Charakterzug, mit dem man sich “anstecken” muss. Er wird dich in die Bereiche bringen, in die niemand geraten kann, wer ihn nicht hat.

Die Zukunft gehört dem **gut informierten** denkenden Menschen.

Nach Misserfolg muss man in keine Verwirrung geraten, sondern man muss seine Kräfte sammeln und alle Dinge in die rechte Lage bringen.

Nach Erfolg muss man sich nicht auflockern, sondern man muss umgekehrt die Bemühungen verstärken, um die Früchte des Erfolges aufzubewahren und neue, noch bessere Früchte zu züchten.

Befriedigung der Wünsche ohne **KLARES ZIEL** im Leben ist das Geschick der Schwachen, die haben ja auch gar keinen Wert.

Man muss **ZIELE** in jeder Periode **DEINES LEBENS** haben, sei es auch nur für eine Stunde, ein Tag, ein Monat, ein oder einige Jahre. Sie können wie Baumwurzeln wachsen, sich verändern, sterben. Ihre Aufgabe ist, den Stamm ständig zu ernähren, der das Höchstziel deines Lebens ist.

Das ist ein sehr wichtiges Thema, weil das deutlich definierte Ziel mehr, als die Hälfte des Erfolges ausmacht.

## Lege dein Ziel fest und verlege dir den Rückweg.

Jemand kann es selbst machen, ohne dass zu „Hilfslisten“ zu greifen. Der andere wird gezwungen, zu ihnen zu greifen.

Eine dieser “Listen” besteht darin, dass du nach der Bestimmung deines Zieles (z.B. reich zu werden), nach der Erreichung dessen du in der nächsten Zeit streben wirst, allen deinen Verwandten und Freunden, die du verehrst und schätzt, darüber informieren sollst. Sie ihrerseits schätzen und verehren dich.

Diese Tatsache wird dich immer dazu anregen, dein Ziel zu erreichen und Respekt dieser Menschen vor dir nicht zu verlieren.

Man muss seine Handlungen planen. Sie sollen unbedingt mit dem Streben nach Reichtum bekräftigt werden, das stärker als

Niederlage sein soll. Definiere einige Kriterien und halte dich an sie. Sie werden dir auf deinem Wege helfen:

- Reichtumsgröße, nach der du in der jeweiligen Etappe strebst. Es soll eine genau bestimmte Ziffer sein;
- Zeitperiode, während deren du dein Ziel zu erreichen vorhast;
- Plan der Zielerreichung

Es sollen DREI WALE sein, die eine Plattform ausmachen werden. Du wirst sie selbst bilden und diese Plattform wird dich auf deinem Wege zum Reichtum unterstützen.

Das Glück liegt ausschließlich in deiner Hand. Wenn du unglücklich bist, weiß du schon, **wo du die Ursache suchen sollst.**

Gelegenheit... Bereite dich auf sie im Voraus vor. Sie hilft nur dem vorbereiteten Verstand.  
Wenn sich die Gelegenheit dir bietet, **lass sie dir nicht entgehen.**

Reich kann man in jeder Altersstufe werden.

Die Zukunft kann sich so stark von deiner Gegenwart unterscheiden,

dass du sie nur mit Rücksicht auf die Schätzung der Vergangenheit bewerten können wirst.

Wenn es kein Streben nach Erfolg gibt, gibt es auch kein Streben nach Glück. Das Streben nach Glück ist der Achtung wert.

Es ist ausreichend, analytisch zu denken;  
dann kannst du aus deinen Fehlern nicht  
weniger **NÜTZLICHES** als aus deinen  
Erfolgen **ZIEHEN**.

Die Menschheit wird von den  
Menschen vorgerückt, die vor der  
**Verwirklichung ihrer Ideen**  
keine Angst haben.

Es gibt keine Grenzen des Gedankens, es gibt **Grenzen seiner Auffassung**. Es soll dich nicht anhalten. Der Mensch, der fortschreitet, verletzt die Grenzen. Als das beste Beispiel könnte die Entwicklungsgeschichte der Menschheit, Kultur, Wissenschaft und natürlich Business sein.

## **Unmögliches zu tun ist unsere Berufung.**

Wir machen es möglich, indem wir die Hindernisse überwinden, die von mittelmäßigen Menschen bereitet werden.

Das geistige Entwicklungsniveau des Menschen und sein Moralniveau bestimmen seine Größe. Vernachlässige diese Eigenschaften nicht, und sie werden deine Größe verstärken.

Suche dir kein Götzenbild unter den Stars. Meistens sind sie nur “Schrauben” im Großbusinesssystem, an der Spitze stehen ”graue Eminenzen”, die niemandem bekannt sind. Aber gerade diese “graue Eminenzen” sind deiner **Aufmerksamkeit wert.**

Können nur diejenigen, die **überzeugt sind, dass sie können. Hartnäckigkeit und fester Charakter** sind notwendig für einen reichen Menschen.

Nachdem man die Freiheit von der Arbeit jemandem in die Tasche **ERLEBT** hat, wird das Leben ohne sie unvorstellbar. Das Selbstbewusstsein ist ein einzigartiges Vergnügen.

Der selbst erworbene Reichtum ist die **Oberbewertung** der menschlichen Tätigkeit.

Essen, Wohnung, Kinder, Sex... Die meisten Menschen leben nach diesen Kategorien. Die Minderheit der Menschheit fügt dazu noch die Suche nach **LEBENSZWECK**, Vorbestimmung, seinem **PLATZ** in der unaufhörlichen Entwicklung der Menschheit hinzu. Wer sich Mühe gibt, diese Frage zu beantworten, befindet sich auf der ständigen **SUCHE**, die der Achtung wert ist.

Die **SUCHE** führt zu den **ANTWORTEN**, die sich von der öffentlichen Meinung unter -

scheiden oder nicht unterscheiden können.

Meiner Meinung nach weiß **NIEMAND** die absolut **RICHTIGE ANTWORT**, aber die **SUCHE** bewegt zur **TÄTIGKEIT**, die ihrerseits ein Weg nach **OBEN** ist.

## Schätze deine Zeit.

Der Weg zum Reichtum erfordert ständige Selbstbildung sowie in der Frage des Business, als auch in Alltagsfragen. Benutze jede freie Minute für die Bewegung voran. Deine Zukunft hängt davon ab, wie du deine Freizeit in Gegenwart benutzt. Ich weiß, dass es nicht leicht ist, aber es gibt keine anderen „Rezepte“.

Gesundes

“Abenteuergesühl”

und Streben nach Realisierung der Ambitionen, die in der Erreichung der Höchstleistungen im Leben Ausdruck finden, sind einige der wichtigsten Denksbestandteile der Reichen.

Vergiss nicht, wo „deine Wurzeln“ sind. Leb dort, wo **GEMÜTLICH** ist. Aber vergiss nicht die Orte und Bedingungen, wo du dich als **PERSÖNLICHKEIT** entwickelt hast, sowie die Menschen, die dir bei dieser Entwicklung geholfen haben.

Kein Reichtum ist deiner **Freiheit**  
**und deines** Namens wert.

Diese Kategorien sind unschätzbar. Wer das nicht versteht, der ist dumm. Den Klugen steht eine **UNBEGRENZTE** Anzahl von Möglichkeiten, gesetzlichen und soliden Reichtum zu erwerben.

**Selbstkritik** ist eine Eigenschaft, die man in sich entwickeln muss. Wie Business ohne Buchprüfung nicht auskommen kann, so kann der Mensch, der zum Reichtum geht, ohne Selbstkritik nicht fortschreiten.

Der Kopf soll ständig arbeiten, indem die Einschätzung der vergangenen und gegenwärtigen Situationen erfolgt. Aber das ist nicht alles. Das größte Vermögen der Reichen ist die Fähigkeit, in verschiedenen Varianten der Situation **gedanklich die richtige** zu finden und sich auf sie in der Zukunft vorbereitet zu sein.

Die Zukunft durch die Gegenwart und die Gegenwart durch die Zukunft zu kontrollieren ist eine Kunst. Dank dieser Kunst wirst du immer ausgeglichen bleiben und in keiner Situation die Fassung verlieren.

Scheue dich nicht, dich im Kopf **reich vorzustellen**, entwickle bei dir das Benehmen des Menschen, dessen Reichtumsgrenze millionenfach höher als deine ist. Schaffe dein eigenes Budget, indem du dein Einkommen und Aufwendungen vorweist, anders gesagt, schaffe deine **“virtuelle” Welt** **deines zukünftigen Lebens.**

- Das ist der dritte Bestandteil des Denkens der Reichen.

Das Leben ist eine Art von Schachspielen, wo der SIEG ein MATT ist. Aber gib dir Mühe, im Leben deinen Konkurrenten MATT nicht zu setzen. Sonst wirst du ihn zu deinem FEIND machen.

Die Ambitionen haben dich zum Lesen dieses Buches bewegt, ein **unmerklicher Antrieb** treibt dich, deine Ambitionen zum materiellen Vermögen – **Geld** - zu verwandeln.

Die Ambitionen sollen vom Glauben bekräftigt werden. Dieses Gefühl ist sehr kräftig, und es ist sehr wichtig, es nicht zu verlieren. Deswegen muss man es täglich in deinem Unterbewusstsein verstärken. Wodurch unterscheiden sich die Reichen von den Armen? Ihre Gedanken werden vergegenständlicht, indem sie sich in Geld verwandeln.

Warum? Der Arme träumt ja auch davon, reich zu werden! Dem Armen mangelt an Ambitionen und Glauben, er ist durch seine “negativen” Gedanken resigniert.

Aber sobald er die Kräfte findet und “positive” Impulse seinem Unterbewusstsein geben wird, wird sein

Bewusstsein umgewendet. Unwirklichkeit wird näher, Unerfüllbarkeit wird erfüllbar. Schritt für Schritt. Das Ziel wird immer mehr sichtbar. Wenn du dich täglich überzeugen wirst, dass du dank deiner Ambitionen immer weiter vom Startpunkt bist, von dem aus du angefangen hast, wirst du begreifen, dass der

Gedanke unbegrenzt ist. Genauso wie die Welt- und Menschenentwicklung unbegrenzt ist. Aber nur der kleine Teil der Menschheit setzt diese Welt in Bewegung, indem man seine Gedanken in Handlungen und Reichtum verwandelt. Schliess dich dieser Minderheit an und du wirst reich!

Wenn du dir zum Ziel setzt, reich zu werden, konzentriere dich nicht ausschließlich auf deine Kapitalgröße. Konzentriere dich auf die Realisierung deiner Ambitionen, reich zu sein.

Die Obergrenze deines Reichtums kann dir momentan nicht bekannt sein. Jegliche Beschränkung wie z.B. "für das Leben wäre mir ausreichend..." macht dich zum einfachen Sammler. Dafür muss man nur eine erfolgreiche Karriere machen und rentables Business organisieren. Die Reichen unterscheiden sich auch voneinander, und diese Unterschiede sind ziemlich groß.

Die Reichen werden in Reicher-Speicher und Reicher-Akkumulator eingeteilt. Es ist ausreichend, folgende Information zu analysieren, um die Unterschiede zu verstehen.

**Reicher-Speicher.** Fast das ganze Eigentum wird an Verwandten hinterlassen.

**Reicher-Akkumulator.** Die Familie und Verwandten bekommen höchstens 10% vom Gesamtkapital. Das Restkapital wird in die Realisierung der Ambitionen angelegt. Meistens ist es die Gründung von Bildungs-, Wissenschafts- und anderen Stiftungen, die die Menschheit vorrücken. Sie sind Schöpfer.

Sie bleiben in der Geschichte der Menschheit genauso wie Politiker und Wissenschaftler. Anders gesagt, sie "pflanzen" den Baum in ihrem Leben.

Die **Reichen-Speicher** können damit nicht prahlen. Ihre Ambitionen liegen auf dem Niveau der Schaffung der Existenzgrundlage.

Die **Reichen-Akkumulatoren** haben mehr Erfolge im Leben, weil ihr Anreiz mehrfach stärker als der der Reichen-Speicher ist.

Lebenszweck ist das Ende des Lebens.

Je früher der Mensch an Ende seines Lebens zu denken beginnt, desto fruchtbarer und erfolgreicher will er sein Leben machen.

- Das ist der vierte Bestandteil des Denkens der Reichen.

Erkenntnis, dass das ganze Leben in deinen und nur in deinen Händen ist, gibt so viel Energie, dass alle Ziele erreichbar scheinen.

## **Vier Bestandteile des Denkens der Reichen.**

1. Die analytische Denkweise wird durch die richtige Bearbeitung von der kommerziellen Information und Information anderer Art herausgebildet.

Einer der wichtigsten und kostspieligsten Bestandteile deines Erfolges ist die Fähigkeit, die ermittelte Information zu konzentrieren und zu analysieren. Richtige Konzentrierung und Analyse der Information werden dir die Fähigkeit beibringen, die kommerziellen Ideen

zu erzeugen, die zur Grundlage deines Business, und dementsprechend deiner Kapitalakkumulation werden.

2. Gedanken, die einmal von reichen Menschen geäußert worden sind, sind teurer als Geld. Analysiere sie, lerne aus ihnen, transformiere und modernisiere sie. Sie werden dich auf den Höchststand ihrer Besitzer bringen. Alles, was du selbst im Laufe von 20 Jahren erreichen kannst, wirst du in 5-10 Jahren erreichen, wenn du dich auf diese Gedanken stützen wirst.

3. Scheue dich nicht, dich im Kopf reich vorzustellen, entwickle bei dir das Benehmen des Menschen, dessen Reichtumsgrenze millionenfach höher als deine ist. Schaffe dein eigenes Budget, indem du dein Einkommen und Aufwendungen vorweist, anders gesagt, schaffe eine "virtuelle" Welt deines zukünftigen Lebens.

4. Lebenszweck ist das Ende des Lebens. Je früher der Mensch an Ende seines Lebens zu denken beginnt, desto fruchtbarer und erfolgreicher will er sein Leben machen.

---

## Business und Arbeit

---

Die wichtigste Aufgabe deines Business besteht  
**in Stabileinkommen,**  
dass deine Aufwendungen für Daseinsvorsorge, ohne dass du dich täglich an dieser Erwirtschaftung beteiligst.

- Das ist der erste Bestandteil des Businesserfolges.

Wenn der Mensch daran nicht denkt, ob er genug Geld für morgen hat, wird sein Gedanke für mehr "umfangreiche" Entscheidungen befreit, die mit seiner Lebensausstattung sowie mit notwendigen Handlungen für mehrfachen Erweiterung seines Business verbunden sind.

## Erzeugung der kommerziellen Ideen.

Auf diesen Punkt gehe ich mehr detailliert ein.

Dieses Vermögen fußt auf der analytischen Denkweise. Bei ständiger Konzentrierung und Analyse der kommerziellen und anderer Information werden die Ideen in deinem Gehirn „stürmisch“ erzeugt. Hier ist es sehr wichtig, das Gehirn in richtiger Richtung arbeiten zu lassen. Vielleicht sieht es komisch aus, aber es ist wirklich so. Ich vergleiche es mit dem Fahrunterricht. Zuerst ist es ungewöhnlich – man muss immer daran denken, welcher Gang einzuschalten ist, wo die Hände gehalten werden sollen, in welchen Spiegel man schauen muss. Erfahrene Fahrer bemerken ja nicht, wie sie ihren Blick von einem zu dem anderen Spiegel zuwerfen,

ohne dass die Kontrolle über die Strasse zu verlieren, wie sie den Gang umschalten und gleichzeitig ein belegtes Brot in der Hand halten, dabei unterhalten sie sich mit den Menschen, die daneben sitzen, und dazu hören sie noch Lieblingsmusik. Dasselbe passiert mit Gehirn. Zuerst wird es “sich sträuben”, indem er Impulse schicken wird wie z.B. “Geh mal essen oder hab mal Sex” oder “Es ist besser morgen zu tun”, aber es ist in deiner Macht, dein Gehirn in richtiger Richtung denken zu lassen. Und je öfter du es machen wirst, desto besser. **Nie lass die erzeugte Idee unbearbeitet.** Wenn auch sie dir nicht erfüllbar oder nicht aktuell scheint, schreibe sie aufmerksam und sorgsam in dein „Buch der Ideen“ auf. Das ist das Wichtigste, was dein Gehirn im Laufe deines Lebens erzeugen wird. Schreibe ins Buch alle deine Ideen auf. Wenn das Gehirn automatisch zu arbeiten beginnt, werden die Ideen in unerwarteten Situationen und bei unpassenden Umständen erscheinen:

mitten in der Nacht, auf der Reise oder während der Feier.

Schiebe das Aufschreiben der Idee auf den nächsten Tag nicht auf, schreibe sie auf einen Papierfetzen auf und übertrage sie später ins Buch. Das Schlimmste ist, die Idee zu vergessen. Es gibt eine ungeschriebene Regel: eine der erzeugten Ideen kann realisiert werden.. Vielleicht wirst du sie nicht sofort realisieren, aber wenn sie im "Buch" aufgeschrieben bleibt, dann wird sie nicht vergessen. Und es ist nicht ausgeschlossen, dass nach einer bestimmten Zeit du diese Idee mit einer neuen Idee verbinden wirst, was ein positives Ergebnis haben wird, wie es z.B. beim Begründer von „McDonalds“ war.

Das Buch der Ideen wird dir zum „langen“ kommerziellen Denken beibringen, sowie wird lehren die alten Ideen mit den neuen transformieren. Es wird dir Möglichkeit geben, dein Wachstum als einer Persönlichkeit und als eines Unternehmers

einzuschätzen. Mir selbst ist es sehr interessant und nützlich, die Ideen noch einmal durchzulesen, die vor 10 Jahren in meinem Gehirn erschienen sind, um nach Möglichkeit eine alte Idee mit einer neuen zu verbinden.

## **Regel 75/25.**

Es ist zweckdienlich, den reinen Gewinn, den du bekommen hast, in folgenden Proportionen zu verwenden: 75% — zur Anhäufung des “Betriebskapitals” und zur Anlegung in Aktivbestände, die dir garantiertes Einkommen eintragen werden (einer solcher Aktivbestände sind Wohn-, Business- oder Industrieimmobilien, die du gekauft und vermietet hast), 25% — für persönliche Aufwendungen (alles, was für Lebensausstattung notwendig ist: Wohnung, Essen, Kleidung, Verkehrsmittel, Erholung). Viele Geschäftsleute machen Pleite oder “kommen von der Stelle nicht” gerade deswegen, weil sie diese Regel nicht kennen oder sich an sie nicht anhalten.

Wenn 25% des Einkommens dir für deine persönlichen Aufwendungen nicht ausreichen, denke daran, wie du **reinen Gewinn vermehren** kannst, damit 25% dir ausreichen würden.

Das ist der zweite Bestandteil des Businesserfolges.

In früheren Jahrhunderten galten Wissenschaft und Kunst als die Bestandteile der Menschheitsentwicklung und des Fortschrittes. Heute gehört dazu zweifellos **auch das Business.**

Die Wirtschaft, in der die Regierung Business und Wissenschaft zu verbinden schafft, wird die führende in der Welt sein. Gesellschaftsmodell (Circulatism), in dem die Reichen **bewusst und freiwillig** einen Teil ihres Einkommens zwischen den weniger versorgten Bevölkerungsschichten nach dem Gesetz „Wasserkreislauf in der Natur“ verteilen, wird das stabilste Entwicklungsmodell der Staatsgesellschaftsordnung sein, weil sie immer wieder die anderen „nachspeisen“ werden und umgekehrt.

Man muss Business **NUR GUT machen**, sonst überhaupt nicht machen.

**Business ist der Verbund** des berechnenden und scharfsinnigen Verstandes und der unbeschränkten **Phantasie.**

Ermutige die Initiative deiner Arbeiter,  
**sei nicht autoritär in der Verwaltung.**

**Modernisiere** dein Business nach Möglichkeit beständig.

Wenn du treffend dein Business auswählst und deine Seele und Fleiß darin anlegst, **findet der Erfolg dich selbst.**

Jedes Business erfordert Vorbereitungen, detaillierte Auskünfte, **Verständnisreife und Lebenserfahrungen.**

Das Vermögen, im geeigneten **Augenblick** eine richtige **Entscheidung zu treffen**, ist die Eigenschaft eines erfolgreichen Businessmans.

**Dem Ziel sich nähern und es doch nicht erreichen...** Es wird jemand anderer machen. Dieses Verständnis ist unerträglich.

Nicht **JAHRE** und **AUSSEHEN**, sondern **ARBEIT UND ERGEBNIS** können “dein Alter” im Business bestimmen. Ein kostenspieliges Auto und Uhr, ein moderner Anzug, das letzte Modell des Mobiltelefons... So kann Top-Manager, Sekretär oder wenn du willst Fahrer aussehen. Dein “Platz” unter den Reichen hängt völlig nur von der Größe deines **AKTIVEN KAPITALS** ab. Zweifle nicht daran, dass die reichen Menschen einander nach einer Stunde Gespräch erkennen, unabhängig vom Aussehen .

**Glaube an deine Kräfte.** Beginne nicht ohne diesen Glauben. Lieber warte auf den Augenblick, wenn du glauben wirst .

Es besser zu **VERSUCHEN**  
**UND SICH ZU IRREN**, als  
überhaupt nicht zu versuchen.

Aber man muss sich ja geschickt irren: so, um sein Fortschreiten nicht anzuhalten.

Wenn du heute eine gut bezahlte Arbeit hast, dann wäre es zweckmäßiger, auf dieser Etappe nach folgendem Schema zu handeln, dass ich ein „System der parallelen Businessführung“ nenne.

Der Sinn dieses Systems besteht darin, dass du das Business wählst und es beginnst oder dass du dich an Business anteilmäßig beteiligst (du kannst auch zusammen mit anderen Mitgliedern des „Klubs des Reichtums“ irgendwelche Firma in eine Aktiengesellschaft umwandeln), aber das wird nur in der Freizeit, sozusagen „parallel“ zu deinem Hauptjob gemacht. Das bedeutet, dass du dich nicht völlig dem Business widmest, wie gesagt

blindlings, ohne dass sicher zu sein, dass es wirklich einträglich sein wird, sondern du fängst es vorsichtig an und deine alte Arbeit ist ein Rückweg. Dadurch verringerst du das Risiko. Später wirst du selbst einschätzen, ob das ausgewählte Business wirklich einträglich ist und ob es dir mehr Einkommen eintragen wird, als deine alte Arbeit. Davon wird deine Entscheidung abhängen, ob du dich völlig dem Business widmest oder ob du es „parallel“ bleiben lässt.

Meiner Meinung nach ist Business die einzige Richtung der menschlichen Tätigkeit, die keine engprofessionellen Kenntnisse erfordert. **Man kann diese Kenntnisse kaufen**, indem man die Arbeit eines Professionals bezahlt.

Gute Ideen sind üblich nicht so kompliziert, und sie **haben Lebensfähigkeit.**

Die Idee soll sich durch den Verstand durchdrängen.

Eine gute Idee bedarf manchmal **HUNDERTE** Korrekturen.

**Business ist ein Beruf.** Es ist unmöglich, professionell zu werden, ohne dass die Arbeit Spaß macht.

Alles, was du um dich herum siehst, wurde von **DEINEN** heutigen oder zukünftigen **Konkurrenten** geschafft, sei es einfach ein Auto, Kleidung oder Wohnung....

Ihr überschneidet euch unsichtbar im Kampf um Geld des Kunden.

Mehrmals auf der ersten Etappe meines Business gelang es mir, den Kunden zum Kauf eines gewinnbringenden Business statt z.B. eines teuren Autos zu überzeugen. So "führte" ich den Kunden vom unsichtbaren Konkurrenten – Autoverkäufer – "weg".

Bevor du dein Geschäft beginnst, lerne deine Konkurrenten kennen, finde die schwachen Seiten in ihrem Business. Dein Business soll nicht besser, sondern wesentlich besser sein. Finde und biete etwas Besonderes an, was die anderen nicht anbieten können. Es hat keinen Sinn, zu kopieren und nachzumachen. Es hat Sinn, dein Business zu **verbessern und zu modernisieren**, unabhängig davon, ob es sich um Ware oder Dienstleistung handelt.

Schaffe nicht das Business, das um Überleben kämpfen wird. Man muss es jeden Tag **vorrücken**.

Leichte Unzufriedenheit ist ein Perpetuum mobile des Menschen, der sich dem Business gewidmet hat.

Beim Schaffen eines neuen Business ist nicht die Gewinngröße, sondern die Sicherheit der **Gewinnerwirtschaftung** wichtig.

Kredit für Businessentwicklung muss man nur dann aufnehmen, wenn dein Business mindestens 10-20% vom angelegten Kapital sicher einträgt.

**Kredithöhe** soll  $\frac{1}{3}$  dieses **Kapital** nicht übersteigen.

**Bezahle Kredit** möglichst früh oder rechtzeitig, aber auf keinen Fall nach der festgesetzten Zeit .

Keine Eile in der Erweiterung deines Business. **AUSGABEN** für die Businesserweiterung sollen  $\frac{1}{4}$  des **zirkulierenden Kapitalteiles** betragen.

Auf- und Abbewegung der Wirtschaft und konsumtiven Nachfrage ist für alle Länder charakteristisch, mehr oder eniger im jeweiligen Land. Die richtigen Businessmen verdienen ihr Geld in beiden Fällen. **Verkaufe beim Aufstieg, und kaufe beim Rückschlag.**

## Professionalismus und menschliche Eigenschaften deines Personals.

Das ist eines der wichtigsten Kriterien des Businesserfolges.

Das Business wie eine Maschine besteht aus zahlreichen Klein- und Grossteilen und Schrauben. Ein oder einige, die ausfallen, können zur Störung oder zur Katastrophe führen.

Dein Business wird sich entwickeln, indem dein Personal stimuliert und geschult wird. Eine freundliche und fruchtbare Atmosphäre im Kollektiv hängt größtenteils von dir, von deinem Vermögen der Verwaltung ab.

**Reizbarkeit** ist eine Eigenschaft, die weder du noch dein Personal haben soll. Dieser Charakterzug ist für die Menschen, die sich ernst mit Business beschäftigen, nicht charakteristisch.

Die Werbung spielt eine große Rolle in der Businessentwicklung. Man muss sie sowie nicht unterschätzen, als auch nicht überschätzen. In der Businesswelt ist eine Überzeugung fest, dass in die Werbung wenigstens 15% **Einkommens investiert werden sollen.**

## **Das Business ist ein Kampf.**

Es war so, es wird immer so bleiben. Wenn du diesem Kampf entgehen möchtest, tritt dem Business nicht bei.

**Organisierung des Absatzes** deiner Ware oder Dienstleistungen bedeutet hundertprozentigen **Erfolg** deines Business.

- Das ist der dritte Bestandteil des Businesserfolges. Anders gesagt, das sicherste Business ist das Business, das mit Rücksicht auf einen bestimmten Kunden entwickelt worden ist. Dieser Kunde kann sowie selbst der Staat als auch ein Handelssubjekt sein.

Stimme zu, dass die Situation, wenn ein Staatsangestellter oder Top-Manager eines Grossunternehmens eine der von dir gegründeten Firmen betreut, indem er dieser Firma den Absatz der Ware oder Dienstleistungen durch Regierungs- oder Kommerzauftrag fördert, gewinnsicher ist. Dabei verletzt dieser Mensch keine Gesetze, weil nur ihm DIE BEDINGUNGEN bekannt sind, die deine Firma erfüllen muss, um in der Ausschreibung zu gewinnen.

Erlerne **Effizienz** in der Businessführung. Wenn du dieses Kriterium vernachlässigst, kannst du mit deinem Business Pleite machen oder bestenfalls Misserfolg haben.

Erlerne das Verfahren  
**„Brainstorming“**.

Es besteht darin, dass während der Bearbeitung der Idee allein von dir selbst oder zusammen mit deinem Partner (Partnern) diese Idee nicht der Kritik unterworfen, sondern ergänzt, entwickelt und verbessert wird. Das alles soll auf ein Ergebnis gerichtet werden, die Idee “lebensfähig” zu machen. Ziel nicht zu kritisieren und zerstören, sondern zu verbessern und entwickeln! Das ist eine Fähigkeit, die du ausbilden sollst.

Falls du nicht drinnen bist,  
bist du dann draußen.

Das betrifft die Frage der Rolle der Beziehungen und Kontakte im Business. Deine Freunde aus dem “Klub des Reichtums” können in einigen Jahren zu einer unschätzbaren Quelle der BUSINESS-KONTAKTE in der ganzen Welt werden.

Eine gute kommerzielle Idee kann sich manchmal im Laufe von einigen Jahren herauskristallisieren, deshalb ist es sehr wichtig, ins “Buch der Ideen”  
**absolut alle Ideen  
aufzuschreiben,**  
wenn sie auch momentan unerfüllbar scheinen.

- Das ist der vierte Bestandteil des Businesserfolges.

Jedes Business wird von ”Auf- und Abbewegung“ begleitet.

Es hängt vor allem von Wirtschaftsbooms und Depressionen in der Gesellschaft ab. Sowie davon, wie sich dein Business entwickelt. Es soll sich ständig durch die Modernisierung und Erhöhung der Qualität der angebotenen Dienstleistungen und Ware verbessern. Das Business soll in zwei Aspekten leben: die Ergebnisrechnung einerseits und die Ausarbeitung der konkreten Maßnahmen für die Zukunft andererseits, die an die Vergrößerung der Verkaufskapazitäten und Vermehrung des reinen Gewinns gerichtet sind. Bleib während des „Aufstiegs“ deines Business nicht stehen, sondern rücke es vor. Entwerfe im Voraus im Kopf einen Plan der Handlungen für den Fall des “Rückschlages”, damit er dich nicht überraschen würde. Vernachlässige den Begriff „Betriebskapital“ nicht. Unabhängig davon, ob dein Business in Dienstleistungsbranche oder im Bereich des Handels ist, sind BETRIEBSAPITAL und AKTIVEN zwei Säulen, auf die du dich immer beim „Rückschlag“ stützen kannst.

Fürchte dich vor keiner Konkurrenz.

Mehr gefährlich wäre die Unterbrechung in der Businessentwicklung. Wenn sich dein Business dynamisch entwickeln wird, wird sich die Konkurrenz vom Todfeind in einen antreibenden Faktor verwandeln, der dir beim Fortschreiten noch helfen wird.

Altere mit **VERSTAND**  
**und ANSICHTEN** nicht, gehorche  
der Entwicklung der Jugendlichen. Das  
sind deine zukünftigen Kunden. Lass  
sie nicht unberücksichtigt.

## Planung.

Sie ist sehr wichtig im Business.

Bevor du etwas anfängst, entwerfe den Plan deiner Handlungen. Guter Anfang bedeutet eine zur Hälfte erfüllte Arbeit (Well begun is half done). Man kann das Business mit Schachspielen vergleichen: bedenke die Züge im Voraus, denke gründlich über sie nach, um dann einen richtigen und sicheren Schlag zu versetzen. Der denkende Businessman wie ein Sportler ist zum Erfolg „verurteilt“. Hier erwähne ich das Geheimnis der Boxer Gebrüder Klitschko. Einmal haben sie mich angenehm mit der Aussage überrascht, dass sie Schach spielen, um die Strategie und Methoden dieses Spiels in den Ring zu übertragen. Das heißt, mein Freund, nicht anders als ins Schwarze treffen! Ich kenne keinen anderen Sportler, der so geschickt die körperliche Kraft mit der Psychologie und Taktik der Kampfführung verbinden könnte. Und ihr

Erfolg liegt auf der Hand. Das sind Sportler der neuen Generation. In Business kommen Businessmen der neuen Generation, die die Erfahrungen der Businessführung mit der Psychologie der taktischen Planung für die Erreichung des maximalen Erfolges in ihrem Business zu verbinden verstehen.

Ware oder Dienstleistung, die du anzubieten vorhast, soll **modern**, und vor allem **NÜTZLICH** sein.

Es ist nie zu spät, folgende Frage an sich zu stellen: **Gehe ich meiner Arbeit nach?**

Es gibt Beispiele der Menschen, die ihr Business im Alter von 50 und sogar 60 Jahren angefangen haben. Sie hatten solch einen großen Erfolg, dass sie nur einziges bedauerten – warum sie es nicht früher gemacht haben?

**Vermische dein Business** mit Privatleben **nicht**: Familie, Erholung, Sex... Sobald das Business völlig für dein Privatleben zu arbeiten beginnt, wird es sich in "Familienladen" verwandeln. **Solches Business wird dich zu keinem Reichtum führen.**

Das seriöse, richtig errichtete Business **überlebt seinen Gründer.**

- Das ist der fünfte Bestandteil des Businesserfolgs.

Du brauchst Zeit für Selbstbildung und schöpferische Arbeit, deshalb muss man **Verwaltungsroutine von deinem Geschäft** deinem Personal übergeben und für sich nur **Kontrollfunktionen und das Recht auf Globalentscheidungen** lassen. Organisiere die Verwaltung von deinem Business so, dass er ohne deine **direkte Beteiligung** arbeitet.

### **Fünf Bestandteile des Businesserfolges:**

1. Die wichtigste Aufgabe deines Business besteht in Stabileinkommen, dass deine Aufwendungen für Daseinsvorsorge, ohne

dass du dich täglich an dieser Erwirtschaftung beteiligst. Wenn der Mensch daran nicht denkt, ob er genug Geld für morgen hat, wird sein Gedanke für mehr „umfangreiche“ Entscheidungen befreit, die mit seiner Lebensausstattung sowie mit notwendigen Handlungen für mehrfachen Erweiterung seines Business verbunden sind.

2. Wenn 25% des Einkommens dir für deine persönlichen Aufwendungen nicht ausreichen, denke daran, wie du reinen Gewinn vermehren kannst, damit 25% dir ausreichen würden.

3. Organisation des Absatzes deiner Ware oder Dienstleistungen bedeutet hundertprozentigen Erfolg deines Business.

4. Eine gute kommerzielle Idee kann sich manchmal im Laufe von einigen Jahren herauskristallisieren, deshalb ist es sehr wichtig, ins “Buch der Ideen” absolut alle Ideen aufzuschreiben, wenn sie auch momentan unerfüllbar scheinen..

5. Das seriöse, richtig errichtete Business überlebt seinen Gründer.

# Geld

**GELD** ist nur ein **INSTRUMENT** auf dem Wege zum Reichtum. Genauso wie ein Klavier für den Klavierspieler, der nach Weltruhm strebt.

- Das ist der erste Bestandteil des Verhaltens der Reichen zum Geld.

## Das Geld «überströmen» zu dir aus den Taschen der anderen.

- Das ist der zweite Bestandteil des Verhaltens der Reichen zum Geld.

Der Mensch ist ein Lebewesen und ein Teil der Natur, und wie alles in der Natur lebt er auf Kosten anderer Lebewesen, die ihn umgeben, und größtenteils auf Kosten anderer Menschen. So ist die harmonische Welt der Natur organisiert, und das geht über unsere Macht, diese Welt zu verändern. Aber der Mensch ist ein vernunftbegabtes Wesen, so soll er den Reichtum, den er auf Kosten anderer Menschen erwirbt, richtig zu verteilen verstehen. In diesem Falle hat er dann die Chance, sich **in das Buch der Menschheitsgeschichte** einzutragen und sich der Antwort auf die Frage nach Lebenszweck zu nähern.

Es ist schwierig, Geld zu verdienen, aber es ist noch **schwieriger, es aufzubewahren.**

- Das ist der dritte Bestandteil des Verhaltens der Reichen zum Geld.

Deshalb muss man neben der Anhäufung noch aufbewahren lernen. Für eine mehr bildhafte Vorstellung werde ich hier meine Kenntnisse mitteilen, die dir bei Aufbewahrung des verdienten Kapitals helfen werden.

## 1. Lerne nicht ausleihen.

Wenn du “Nein” nicht sagen wirst, wird dein Weg sehr schwer und sehr wahrscheinlich erfolglos sein.

Der Kampf um dein Geld beginnt, sobald du es haben wirst. Je mehr Geld du haben wirst, desto mehr Menschen werden wünschen, dein Geld mit dir zu teilen. Fast alle leihen sich aus: alte und neue Freunde, Verwandten aller Geschlechts und Generationen. Ich habe einige Methoden, die mir helfen mit dem Strom voran schwimmen, ohne dass die Beziehungen mit den Menschen abubrechen, die ich sehr hoch schätze.

Kurze Abschweifung: Wenn du “eng” mit dem Menschen im Laufe eines Jahres kommunizierst, hast du allen Grund zu behaupten, dass du diesen Menschen ein bisschen kennst. Wenn du mit ihm genauso “eng” im Laufe von drei Jahren kommunizierst, dann hast du allen Grund zu behaupten, dass du diesen Menschen gut kennst. Und erst nach fünf Jahren der „engen“ Kommunikation kannst du behaupten,

dass dieser Mensch zu deinem Freund werden kann. Das wurde in der Praxis erprobt, unabhängig davon, ob es ein neuer Bekannter oder Verwandter ist.

So teilte ich alle Menschen aus meiner Umgebung in drei Gruppen auf und machte mir folgendes zum Prinzip: Dem Menschen, den ich weniger als ein Jahr lang kenne, sage ich ohne weiteres: „Leider habe ich keine Möglichkeit dir auszuleihen“, weil ich keine Angst habe, diesen Menschen zu verlieren. Glaube mir, es wird solche Menschen eine Menge geben. Das sind „Blutegel“, die sich sofort verschwinden, sobald sie dein Geld bekommen oder nicht bekommen. Das Ergebnis ist gleich, nur das Geld ist aufbewahrt. Den Menschen, den ich von einem bis drei Jahre lang kenne, werde ich anhören und versuchen, zu verstehen, wozu er mein Geld braucht. Wenn er mir überzeugt, gebe ich ihm nicht soviel Geld, wie er bittet, sondern nur das, was ich zu verlieren bereit bin, falls er sich aus meinem Leben “verschwindet”. Auf solche Weise werden

die Menschen aus meiner Umgebung filtrierte. Dem Menschen, den ich fünf Jahre lang kenne und den ich meinen Freund nennen kann, brauche ich nicht auszuleihen. Er bittet auch darum nicht, weil er nach fünf Jahren Bekanntschaft meine Prinzipien teilen gelernt hat. Sonst wird er kein Freund mehr sein. Noch besser wäre es, sich die Freunde auszuwählen, die deine Ansichten teilen, damit es überhaupt zur Frage des Geldausleihens nicht käme. Ich hoffe dir mittels dieses Buches zu helfen, solche Freunde zu finden.

## **2. Halte dich an die Regel 75/25.**

**3.** In allen Businessschichten lassen sich nicht professionelle und hochprofessionelle Gauner sehen. Und es ist äußerst wichtig, ihre Tricks zu wissen. Du wirst ihnen auf deinem Wege zum Reichtum immer wieder begegnen. Und davon, wie du dich in ihren Trick auskennst, wird die Unversehrtheit deines Kapitals abhängen. **Bevor du Geld anlegst, erlerne die**

## **Struktur der Frage, in die du dein Geld anzulegen vorhast.**

**4.** In der Kapitalanlage und Globalentscheidung befolge die **Regel von 3 Tagen:** schiebe die Entscheidung, die dir heute richtig scheint, auf morgen auf und überlege sie ständig. Wenn sie auch morgen richtig scheinen wird, schiebe sie dann auf übermorgen auf. Und erst am dritten Tag kann die Entscheidung, die sozusagen geistig getestet worden ist, unfehlbar werden.

## **5. Zahle nie das Geld, das du noch nicht verdient hast, zu deinem Ausgabenteil.**

Auch wenn du gar kein Zweifel hast, dass du es bekommen wirst.

## **6. Lege dein Geld nur darin an, was dir Gewinn bringen wird.**

Vergiss nicht die Regel: GELD - WARE - GELD. Kaufe nicht nur das, wovon du profitieren kannst, sondern auch das, was bei Notwendigkeit mit Gewinn verkauft werden

kann. Anders gesagt, kaufe zum Preis, der niedriger als Marktpreis ist. Teuer kaufen ist eine tadelnswerte Handlung. Billiger als die anderen zu kaufen ist eine richtige Geschicklichkeit.

### **7. Warte mit der Demonstration deines Besitzes.**

Diesen Fehler begehen die meisten Menschen. Sie brennen darauf, die Ergebnisse ihrer Arbeit zu zeigen. Sie entfalten einen so genannten Wettbewerb im Kauf von Villen, Autos, Schmucksachen und anderen passiven Kennzeichen ihres Besitzes. Ich nehme mir die Freiheit zu behaupten, dass niemand in der Welt der Reichen einen großen Wert darauf legt, weil sich jeder Reiche zweifellos dasselbe und noch besseres lohnen kann. In der Welt der Reichen spricht man über Wettbewerb (im guten Sinne dieses Wortes) im erfolgreichen Kauf des **AKTIVBESTANDES** oder im erfolgreichen Geschäftsschluss.

**8. Aktives Kapital ist das einzige Kennzeichen** deines Besitzes. Unter dem aktiven Kapital werden Umlaufmittel und Investitionsmittel verstanden, die auf Erhalt des stabilen Gewinns gerichtet sind. In der beständigen, zivilisierten Finanzwelt gibt es eine ungeschriebene Grenze, eine so genannte „Eintrittskarte“ in die Welt der Reichen. Diese „Eintrittskarte“ kostet eine Million des aktiven Kapitals. Das bedeutet nicht, dass alle anderen, die unter dieser Grenze sind, die Armen sind. Das sind wohlhabende Menschen, die die „Tür“ zur Welt der Reichen noch nicht geöffnet haben.

Statistik ist hart. Sie zeigt, dass bei weitem nicht allen es gelingt, durch diese „Tür“ durchzugehen.

Im Business wie in der Armee gibt es eine Rangeinteilung.

Es ist bemerkenswert, dass wenn man das Niveau einer Million Dollar erreicht, fühlt man sich wie ein Schüler der ersten Klasse, aber schon unter den mehrfachen Millionären.

## **9. Lege einen großen Wert auf die Geschwindigkeit des Kapitalverkehrs.**

Es ist besser, weniger aber häufig als mehr aber seltener. Stimme zu, es sei besser, 3% im Monat, als 25% im Jahr zu verdienen.

## **10. Sei vorsichtig mit Kredits.**

Kredit für die Businessentwicklung muss man nur dann aufnehmen, wenn dein Business mindestens 10-20% vom angelegten Kapital sicher einträgt. Kredithöhe soll 1/3 dieses Kapital nicht übersteigen.

Die wichtigste Aufgabe ist  
**die innere Angst vor Geld-  
verlust zu  
überwältigen.**

Gegen Umständen **KÄMPFEN**, sie  
**besiegen** oder besiegt werden.  
Das ist ein SPORT,  
der Reichtum und Erfolg heißt.  
Geld ist nur ein **Sportgerät** in die-  
sem Sport.

Die Arbeit eines “Kassierers”, der frem-  
des Geld zählt, auch wenn sie  
gut bezahlt wird, gibt keine  
**persönliche Freiheit**,  
sondern umgekehrt.

Das Geld wählt  
würdige Menschen aus.

Es wird diejenigen zerstören, die  
wegen Geld ihre  
Menschenwürde verlieren.

Schiebe ohne Zweifel auf morgen  
das auf, was deinem Kapital keinen Scha-  
den zufügen wird

und nie umgekehrt.

Jede Art der Werbung ist auf die “Masse” gerechnet und auf Handelsverstärkung und dementsprechend Gewinnsvergrößerung gerichtet... Wenn dank der Werbung Mittel aus deiner Tasche in die Tasche des anderen überströmen, bedeutet es **einen Gewinn für ihn und einen Verlust für dich.**

### **Drei Bestandteile des Verhaltens der Reichen zum Geld:**

1. **Geld** ist nur ein **Instrument** auf dem Wege zum Reichtum. Genauso wie ein Klavier für den Klavierspieler, der nach Weltruhm strebt.
2. Das Geld «überströmen» zu dir aus den Taschen der anderen.
3. Es ist schwierig, Geld zu verdienen, aber es ist **noch schwieriger**, es aufzubewahren.

## Selbstbildung

In der Zukunft wird der  
Businessman,  
der in seinem Leben ein halbes  
**Buch** gelesen hat, Seltenheitswert  
haben.

Wenn du aus den Büchern und anderen Wissensquellen **LERNEN WIRST**, wobei du ermittelte Information analysieren und festhalten wirst, wirst du **DICH** vor unlösbaren Problemen **SCHÜTZEN**, auf die die Ungebildeten stoßen und nicht wissen, was weiter zu tun ist. Für sie ist dieses Anhalten größtenteils die Endstelle. Du wirst doch fortschreiten und unbesiegbar werden.

Lies, verwende, **ERREICHE!**

Richtig ausgenutzte Zeit, ständige Aktivität des Verstandes, körperliche und geistige Kräfte sind  
**Bestandteile des Erfolges  
und Reichtums.**

| Verliere keine Zeit für das,  
| was dir unbedeutend scheint.

| Die Welt soll “auf der Hand  
| liegen” unabhängig davon, wo du  
| lebst. In der Zeit der Hochtechnologie  
| und Information ist es realisierbar.

| In der modernen Welt muss man  
| **ständigen Zugang** zu Internet  
| haben und über Kenntnisse wenigstens  
| auf dem User-Niveau verfügen.

**Bildung** bedeutet in diesem Falle vielseitiges Wissen. Es soll nicht unbedingt tief sein. Man kann die Arbeit des Professionals bezahlen, doch man muss wissen “was genau” du bezahlst.

- Das ist der erste Bestandteil einer richtigen Selbstbildung.

Die Eltern und ältere Verwandte sind sozusagen Begrenzer deiner Entwicklung. Sehr oft wollen sie, dass ihre Kinder ihnen ähnlich wären. Respektiere ihre Meinung, **SAUGE** ihre Erfahrungen **AUF**, **ANALYSIERE** diese Erfahrungen mit Projektion auf deine Zeit, aber **lasse deine Gedanken nicht unberücksichtigt.**

- Das ist der zweite Bestandteil einer richtigen Selbstbildung.

Der Lehrer kann dich nur das lehren,  
was er selbst weiß, dabei geht er von  
seinen Errungenschaften im Leben aus.  
So scheu dich nicht, ihn zu fragen,  
**was er persönlich im Leben  
erreicht hat**, um deine Zeit nicht  
zu vergeuden und Geld nicht umsonst  
auszugeben.

**Selbstbildung** zusammen mit  
erworbenen Kenntnissen legen den  
**Grundstein** zu deinen zukünftigen  
Ideen und zu ihrer Realisierung. Wir  
leben in der Epoche der Information.  
Zum ersten Mal in der Geschichte der  
Menschheit ist die INFORMATION auf  
der Höhe der **KENNTNISSE**. Zum  
ersten Mal in der Geschichte der  
Menschheit sind die Kenntnisse so  
**ZUGÄNGLICH** für alle Schichten.

Vernachlässige die  
**Kenntnisse** in Business und  
in Fragen des Persönlichkeitswerdens  
**nicht.**

Lerne von denen, die bestimmte Erfolge erreicht haben. Lies ihre Bücher, werte ihre Erfahrungen aus. Aber verliere deine Zeit für die „Lehrer“ nicht, die durch das Lehren versuchen, Geld für „Brotscheibe“ zu verdienen. Bestenfalls werden sie dich lehren dein Geld für diese „Brotscheibe“ verdienen.

Businesstheorie ohne Praxis oder praktisches Business ohne theoretische Kenntnisse sind autonom funktionierende **TEILE** des abgebauten Mechanismus. Es ist ausreichend, sie zusammenzubauen, und dieser Mechanismus wird zum leistungsstärksten Motor.

Alle Reichen, die ihren Erfolg mit **EIGENEN** Kräften erreicht haben, sind einig, dass man auf keinen Fall **KENNTNISSE vernachlässigen** und die **Selbstbildung** aufhören muss. Der Businessman soll mehr wissen, als ein Ingenieur, Jurist oder Buchhalter.

Das Buch oder eine andere Quelle der Information ist ein **Testament** an die neue Generation, Ratschläge der erfahrenen Menschen an die Anfänger. Wenn du durch Erfahrungen deiner Vorgänger lernen wirst, wirst du **immer allen deinen Altersgenossen voran sein.**

- Das ist der dritte Bestandteil einer richtigen Selbstbildung.

Ein guter Rat, der dir mittels eines Buches erteilt worden ist, kann radikal **den Gang deines Lebens verändern**. Das wichtigste ist zu wissen, **WAS** zu lesen und **WIE** zu verstehen. Wenn du meinst, dass einige Gedanken im Buch dir nicht klar sind, lies dieses Buch **noch einmal**.

### **Drei Bestandteile einer richtigen Selbstbildung:**

1. **Bildung** bedeutet in diesem Falle vielseitiges **Wissen**. Es soll nicht unbedingt tief sein. Man kann die Arbeit des Professionals bezahlen, doch man muss wissen “was genau” du bezahlst.
2. Die Eltern und ältere Verwandte sind sozusagen Begrenzer deiner Entwicklung. Sehr oft wollen sie, dass ihre Kinder ihnen ähnlich wären. Respektiere ihre Meinung, Saug ihre Erfahrungen auf, **analysiere** diese Erfahrungen mit Projektion auf deine Zeit, aber **lasse deine Gedanken nicht unberücksichtigt**.
3. Das Buch oder eine andere Quelle der Information ist ein Testament an die neue Generation, Ratschläge der erfahrenen Menschen an die Anfänger. Wenn du durch Erfahrungen deiner Vorgänger lernen wirst, wirst du **immer allen** deinen Altersgenossen **voran** sein.

---

**Freunde,  
Mitarbeiter  
und Geschäftspartner**

---

Alle, die voller Zuversicht eine Karriere, Erfolg und Reichtum anstreben, sind Persönlichkeiten mit vielseitigem Charakter.

**Urteile über sie nicht**  
nach deinem ersten Eindruck oder äußeren Merkmalen.

Bei der Bekanntschaft **ERZÄHLE**  
über dich **NICHT MEHR**, als du von  
deinem Gesprächspartner **HÖRST**.

Wenn du mit dem Menschen im Laufe eines Jahres kommunizierst, hast du allen Grund zu behaupten, dass du diesen Menschen ein bisschen kennst. Nach drei Jahren hast du allen Grund zu behaupten, dass du diesen Menschen ziemlich gut kennst. **Und erst nach fünf Jahren eurer Bekanntschaft kannst du behaupten, dass du diesen Menschen gut kennst.**

- Das ist der erste Bestandteil der Auswahl des Bekanntenkreises.

**Verliere deine Zeit nicht für die Schwachen.**

Solange du jung, kräftig und energisch bist, strebe nach Erfolg. Stehe nicht bleiben und lockere dich nicht auf.

Scheu dich nicht, dich in der Gesellschaft auszuzeichnen. Es ist für die **Führer** innewohnend.  
**Scheu dich nicht, deine Gedanken laut zu äußern.**  
Sie werden dir helfen, einen Lebenspartner, Geschäftspartner und Freund auszuwählen.

Die Reichen unter den Armen sehen sehr **SELTSAM** aus.  
na und umgekehrt auch.

Das Nervensystem, das durch das Geld auf Festigkeit nicht überprüft worden ist, kann versagen. Der höchstgeschätzte Verwandte oder der beste Freund kann auf einmal zum Feind oder Dieb werden, wenn du ihm **eine Summe** zur Verfügung geben wirst, die **seine Festigkeitsgrenze überschreitet**.

- Das ist der zweite Bestandteil der Auswahl des Bekanntenkreises.

Wenn du von deinem Freund verraten wurdest, dann sei statt Rache ihm gegenüber gleichgültig und streiche ihn aus deinem Leben aus.

Man muss die Rolle **der Kontakte** im Business nicht unterschätzen. Deshalb kann dir jede heutige **Bekantschaft** mit Gleichgesinnten in der Zukunft **Millionen eintragen**.

- Das ist der dritte Bestandteil der Auswahl des Bekanntenkreises.

Die Freundschaft zwischen den Menschen, die wenigstens **das gleiche Ziel im Leben** nicht haben, kann eine **Freundschaft** nicht genannt werden.

Wenn deine Idee durch negative Reaktion deiner Freunde zerstört wird, bedeutet es nicht, dass sie keine Zukunft hat. Es ist nicht ausgeschlossen, **dass deine Zukunft diese Freunde nicht hat.**

## Aussprüche der Reichen

sind der kürzeste Weg der Erkenntnis ihres Lebens. Wenn du einem Menschen begegnest, der schon an der Spitze deines Erfolges ist, **lass ihn nicht aus den Augen.** Nutze seine Erfahrungen und Kenntnisse aus, lege sie auf deine Erfahrungen und Kenntnisse auf. So wird dein Weg zum Ziel leichter und kürzer.

Fürchte dich nicht, deinen Weg neben den Menschen zu gehen, die **GLEICH WIE DU** oder **STÄRKER ALS DU** sind, wenn sie auch irgendwann zu deinen Konkurrenten werden. Auf jeden Fall ist es interessanter, als neben den Schwachen und Dummköpfen zu gehen.

Der Mensch, der nach Reichtum strebst, soll wie ein Politiker **sein “Team” bilden**, ein Team der Gleichgesinnten und Mithelfer.

Es ist für den Aufstieg notwendig. Deshalb ist die richtige Auswahl deines Bekanntenkreises eine Voraussetzung für die Zielerreichung.

Dein Wachstumstempo, wenn du es nehmen wirst, kann so hoch sein, dass in 5-10 Jahren eine **ungeheure Schlucht** zwischen dir und deinen Freunden erscheinen wird. Du kannst an ihren Rand geraten, aber du wirst dort sehr wahrscheinlich nichts Interessantes für dich finden. Sie werden doch an deinen Rand vielleicht nie gelangen.

## **Drei Bestandteile der Auswahl des Bekanntenkreises:**

1. Wenn du mit dem Menschen im Laufe eines Jahres kommunizierst, hast du allen Grund zu behaupten, dass du diesen Menschen ein bisschen kennst. Nach drei Jahren hast du allen Grund zu behaupten, dass du diesen Menschen ziemlich gut kennst. Und erst **nach fünf Jahren** eurer Bekanntschaft kannst du behaupten, **dass du diesen Menschen gut kennst**.

2. Das Nervensystem, das durch das Geld auf Festigkeit nicht überprüft worden ist, kann versagen. Der höchstgeschätzte Verwandte oder der beste Freund kann auf einmal zum Feind oder Dieb werden, wenn du ihm **eine Summe** zur Verfügung geben wirst, die **seine Festigkeitsgrenze überschreitet**.

3. Man muss die Rolle der Kontakte im Business nicht unterschätzen. Deshalb kann dir jede heutige **Bekanntschaft** mit Gleichgesinnten in der Zukunft **Millionen eintragen**.

---

**Erholung,  
Gesundheit  
und Sex**

---

Lerne mit Herz lieben, ohne den Kopf zu **VERLIEREN**. Der kluge und dementsprechend reiche Mensch ist immer sexuell, besonders mit den Jahren, unabhängig davon ob es ein Mann oder eine Frau ist.

Eine schöne Frau ist eines klugen Mannes wert. Der Mensch, der tatsächlich klug ist, ist **IMMER** reich.

Trunksucht und Fresssucht führen zu Gesundheitsproblemen. Die Behandlung ist **WESENTLICH** teurer, als eine Prophylaxe. Gib dir Mühe, immer **in guter Form** zu bleiben. Der moderne Lebensstil verpflichtet dazu.

Der Reichtum ist nichts ohne Gesundheit.

Die Liebe lenkt nicht ab. Sie bildet ein Fundament für eine wirklich nützliche Zeit, sowie gibt außerordentlich viel Energie, die dich zu einem "Ruck" vorwärts anregt. Aber man muss unbedingt die Verstandskraft mit der Üppigkeit seines Zustandes der Verliebtheit zu **VERBINDEN** verstehen, indem man sie in die **Richtung des kommerziellen und philosophischen Gedankens** richtet.

- Das ist ein "Geschicklichkeitsflug" und der erste Bestandteil der Lebensweise der Reichen.

“Der Kopf” kann über eine **unbegrenzte Anzahl der Körper** verfügen. Sie drehen sich im Kreise um ihn, bieten sich in aller Pracht und freuen sich wahnsinnig, falls der „Kopf“ seine Aufmerksamkeit auf einen der Körper lenkt, weil dem Körper manchmal das ganze Leben nicht ausreicht, um sich dem „Kopf“ zu nähern.

Der Mensch ist sexuellabhängig. Die innere Offenheit in dieser Frage ist meiner Meinung nach sehr wichtig. Die Harmonie des Allgemeinzustandes schleißt auch eine sexuelle Befriedigung ein. Man muss sie empfinden.

Der Sex soll **besser** sein, als du es dir vorstellst.

## | Sexuelle Energie.

Man muss Sex nicht vernachlässigen, sowie ihn nicht zuviel haben. Vom Tisch muss man ein bisschen hungrig aufstehen. Dasgleiche gilt im Sex: Eine leichte “sexuelle Unterernährung” wird dich lehren am Wellengipfel zu schwimmen. Die Geschwindigkeit und die Kraft dieser Welle haben keine Grenzen. Diese Welle zu zügeln ist sehr schwierig, aber wenn es dir doch gelingt, dann wird sie dich mit so einer hohen Geschwindigkeit und Kraft vorwärts führen, die nicht ihresgleichen haben.

- Das ist der zweite Bestandteil der Lebensweise der Reichen.

## **Verliere keine Zeit für Reisen wie “alles eingeschlossen - Erholung am Schwimmbadsrand“.**

Ergreife jede Möglichkeit, andere Völker, Kultur, Lebensweise, Mentalität, Geschäftsbedingungen und Verfahren kennen zu lernen. Reise nach Möglichkeit in der ganzen Welt herum, beschränke dich mit den “modischen” Inseln und Kurorte nicht, wo man auf dich schon vom Anfang an als auf einen Geldsack schaut und wo die Zeit mit Müßiggang totgeschlagen wird. „Mit einem Rucksack hinter sich” zu unbekanntem Völkern, in die Analyse der zukünftigen Einflussphäre. Das ist eine unschätzbare Information, die für einen modernen reichen Menschen notwendig ist. Glaubst du, das seien schöne Redensarten? Nein. Die Reichen schätzen die Größe des Erdkugels auf gleichem Niveau wie die einer Stadt ein.

- Das ist der dritte Bestandteil der Lebensweise der Reichen.

**Maßhalten**, sei es im Essen, Alkohol, Sex oder Luxusdrang, ist der Schlüssel von der Tür für Austritt aus Luxus.

## **Drei Bestandteile der Lebensweise der Reichen:**

1. Die Liebe lenkt nicht ab. Sie bildet ein Fundament für eine wirklich nützliche Zeit, sowie gibt außerordentlich viel Energie, die dich zu einem "Ruck" vorwärts anregt. Aber man muss unbedingt die Verstandskraft mit der Üppigkeit seines Zustandes der Verliebtheit zu verbinden verstehen, indem man sie in die Richtung des kommerziellen und philosophischen Gedankens richtet.

2. Man muss Sex nicht vernachlässigen, sowie ihn nicht zuviel haben. Vom Tisch muss man ein bisschen hungrig aufstehen. Dasgleiche gilt im Sex: Eine leichte "sexuelle Unterernährung" wird dich lehren am Wellengipfel zu schwimmen. Die Geschwindigkeit und die Kraft dieser Welle haben keine Grenzen. Diese Welle zu zügeln ist sehr schwierig, aber wenn es dir doch gelingt, dann wird sie dich mit so einer hohen Geschwindigkeit und

Kraft vorwärts führen, die nicht ihresgleichen haben.

3. Ergreife jede Möglichkeit, andere Völker, Kultur, Lebensweise, Mentalität, Geschäftsbedingungen und Verfahren kennen zu lernen.

---

## REICHTUMSFORMEL

Entbehrungen, riesige Kraftaufwände und Drang, das Ziel zu erreichen. Das ist eine kurze Beschreibung des Weges, den du ausgewählt hast.

Ich kann sicher sagen, dass Geduld, Verstand und Hartnäckigkeit, die dich beim Lesen zu dieser Seite geführt haben, dich auch zum Reichtum führen werden. Die Formel, die ich aufgrund meiner eigenen Lebenserfahrungen geschaffen habe, wird dir an deinem Weg helfen. Ich bedanke mich für dein Interesse, das du für meine Gedanken, Erfahrungen und Kenntnisse gezeigt hast.

## DIE ERSTE ETAPPE

Bevor du sie anfängst, vergiss nicht, die Dauer der ERSTEN ETAPPE festzulegen und den Plan zusammenzustellen (ich würde 5— 10 Jahre empfehlen). Gründe das Business und versorge dich mit einer hochbezahlten Arbeit. Rolle dich zusammen wie ein Igel, minimiere größtmöglich deinen Ausgabenteil und vergrößere gemächlich, aber sicher deinen Einnahmenteil. Halte dich an Regel 75/25.

Lege das ganze Kapital in die AKTIVE an, die stabil eintragen. AKTIVE muss man nur zum günstigen Preis kaufen. Eines der populärsten unter den reichen Menschen Aktive ist gekaufte und verpachtete Immobilien, sowie Wohnung als auch kommerzielle und industrielle Immobilien. Wähle die Länder und Städte aus, die für Investitionen meistens profitabel sind.

Sobald die AKTIVE stabil eintragen werden, übernehme Kontrollfunktionen, ziehe dich von der Verwaltungsroutine zurück, indem du diese Funktion deinem Akkreditierten übergibst, und denke über deine Möglichkeiten im Business nach. Wenn du Kräfte spüren wirst, dann bereite dich in dieser Etappe zum Ruck vor: zur mehrfachen Erweiterung deines Business oder zur parallelen Gründung eines neuen Business für die Vergrößerung deines Kapitals bis zum Reichtumsniveau, das du dich selbst festlegen wirst.

## DIE ZWEITE ETAPPE

Du bist schon ein ziemlich wohlhabender Mensch. Du hast AKTIVE, die stabil eintragen und dich mit Daseinsvorsorge versorgen: Selbstbildung, Wohnung, Essen, Kleidung, Erholung..

Das ist die ungefährlichste Etappe in deinem Leben und Business. Gerade in dieser Etappe wäre es zweckmäßig, einen Durchbruch zu machen. Rücke beständig dein altes oder neues Business zur Grenze des gewünschten Reichtums vor, aber berühre AUF KEINEN FALL die Aktive, die du in der ERSTEN ETAPPE gekauft hast.

Dann wirst du dich vor keinen Misserfolgen fürchten, sowie unendlich lang versuchen, bis du Erfolg hast. Im Falle des Misserfolges wirst du ein wohlhabender Mensch bleiben, was auch ein lobenswertes Lebensergebnis ist.

## **DIE DRITTE ETAPPE**

### **Du bist an der Spitze.**

Begnüge dich mit Leben, genieße alles, was es dir gibt.

Meiner Meinung nach ist es eine treffende Zeit, **um einen Baum zu pflanzen**

und ein Kind zur Welt zu bringen. Erwinnere dich und bedanke dich bei allen, die dir gewissermaßen geholfen haben, an diese Spitze zu gelangen. Vielleicht werde auch ich in dieser Liste stehen— **dein treuer Freund.**